

>> ACTUALITÉ

Taxe d'apprentissage :
un nouveau service en ligne p3

>> EN ACTION

Entreprise en «micro-social» :
une formation dédiée ! p8

>> FICHE TECHNIQUE

Fichier client :
mode d'emploi p22

Trait d'Union

Le magazine de l'Artisanat corrézien

www.trait-union.info

>> DOSSIER

Bien démarrer 2012

2 pages de quizz
pour tester vos
connaissances

Gagnez un week-end
atypique en roulotte !



>> ZOOM

Didier Graille

menuisier charpentier
à Corrèze



Chambre de Métiers
et de l'Artisanat

Corrèze

**Mon artisan est d'ici.
Ma mutuelle aussi.**



**SANTÉ • SERVICES MUTUALISTES
PRÉVOYANCE • EPARGNE • RETRAITE**

Vos agences MUTUELLE VIASANTE-MIC

EN CORREZE
BRIVE (19111)
12, place de la Poste - BP 425
Tél. 05 55 23 40 46

EN HAUTE-VENNE
LIMOGES (87000)
1, place Balmès
Tél. 05 55 34 53 50

Mutuelle **ViaSanté**
La MIC
VOTRE SANTÉ A DE L'AVENIR
www.mutuelle-viasante-mic.fr

N° Cristal 09 69 32 19 00

**Le Crédit Agricole accompagne
les projets des Artisans**

CA
CENTRE FRANCE
Banque Assurance Immobilier

**LE PARTENAIRE
DE L'ARTISANAT**

Pour joindre
toutes les AGENCES CRÉDIT AGRICOLE
en CORRÈZE
UN SEUL NUMÉRO*

0 800 400 000

* N° Vert - appel gratuit depuis un poste fixe

Chers Amis Artisans,

Nous traversons une période de turbulences politico-économiques profondes et, j'en ai peur, durables, qui ne sont pas sans effet sur les entreprises et affectent jusqu'à la plus petite d'entre elles. Comment pourrait-il en être autrement ? Il n'est pas de jour où nous n'ayons, par médias interposés, de nouvelles incertitudes, ici du secteur bancaire, là des agences de notations ou autres.

Cela s'est traduit, sur le deuxième semestre 2011, par un tassement significatif, pour ne pas dire un effondrement, de la demande des ménages en produits et services de consommation courante. J'en veux pour preuve la très forte diminution des plans de charge dont nous font part de très nombreux artisans de façon quotidienne.

Si cette situation est préoccupante, je ne veux pas faire état d'un pessimisme excessif parce qu'il est essentiel de pouvoir rebondir devant de nouvelles difficultés : par des actions de formation, par une recherche de nouveaux clients, etc...

Face aux problèmes rencontrés, et dès l'apparition d'indices annonciateurs (trésorerie tendue, baisse de plan de charge,...) les services de la Chambre peuvent vous accompagner, en toute confidentialité, pour rechercher avec vous une réponse adaptée. N'hésitez pas à les contacter !

Dans ce contexte difficile, je voudrais terminer mon propos en félicitant les maîtres d'apprentissage qui se sont engagés, plus nombreux qu'en 2010, dans la formation des jeunes.



C'est cette confiance dans l'avenir de nos entreprises et nos métiers, c'est cet engagement citoyen au service de notre jeunesse et de la transmission des savoir-faire qui doivent nous permettre de traverser les difficultés actuelles.

Bonne année à toutes et à tous, à vos familles et à vos entreprises

Christian Lavent

Président de la Chambre de métiers
et de l'artisanat de Corrèze

**DEMANDEZ VOTRE KIT DE
COMMUNICATION**

spécial artisan (autocollants, affiches...) à la CMA ou sur le web artisanat.info/kit



ALERTE RSI

Vous êtes nombreux à recevoir des sollicitations de sociétés peu scrupuleuses, aux appellations prêtant à confusion (RSI, TVA intracommunautaire, Banque postale...). Méfiance, les droits d'enregistrement demandés ne revêtent aucun caractère obligatoire. Lisez bien ces courriers avant de signer. En cas de doute, contactez la répression des fraudes (Directcte) à Tulle, 05 55 21 80 00.

Trait d'Union - Le Magazine de l'Artisanat Corrèzien.

Réalisé par la Chambre de Métiers et de l'Artisanat de la Corrèze • Trimestriel édité à 7 000 exemplaires
• Webzine : www.trait-union.info • Informations et communiqués : redaction@trait-union.info
• Directeur de la Publication : Christian Lavent • Rédacteur en Chef : Jacques Chambon
• Rédaction et publicité : Christophe Rigot • Ont participé à ce numéro : F. Aubreton, J. Bordes, V. Vernois, E. Bousquet A. Chanonat, J.C. Fredon, J-F. Robert, W. Asquin, N. Chèze, J. Grivel, C. Daurat, M. Solignac, T. Goursolle, Anaël Roger-Rollé • Conception graphique, mise en pages : Thomas Drouhard dipp.fr
Philippe Chapot Editions HF - Le 400 - 30, rue du Pontel 19240 Saint-Viance : pao@trait-union.info
• Crédit Photos : P. Chapot, C. Rigot, X
• Flashage et impression : Imprimerie du Corrèzien, le bourg 19460 Naves
• Routage : routage 23, route du Limousin 23220 Cheniers
Contact Publicité 05 55 29 95 91

Ce magazine est imprimé par l'imprimerie du Corrèzien à Naves. Labellisée Imprim'vert, elle s'est engagée à respecter les critères d'élimination des déchets, de stockage sécurisés des produits dangereux et à ne pas utiliser de produits toxiques.

**Offrez-vous
une vitrine
sur tout le département**

**La Vie
corrèzienne**
Premier hebdomadaire du département
tous les vendredis

**LES
NUMEROS
utiles**

ETS THIBAUT

Fabrique de boulons fondée en 1891
Un problème de boulons ?
Thibault a la solution !

NOUVEAU Camion livré sur toute la Corrèze
Région Centre
25, Bd Jean Moulin - 19100 COURCELLES

Benjamine dépan'Plus

• Boulon • Rivet • Vis • Clou
• Tire-boulon • Serrure • Ancre
• Clou à vis • Serrure • Appareil
• Serrure à clé
La force à votre service pour vous servir au mieux.
Place Helmut Newton - 19870 Cedenisac

No Slowly please 30% de remise
Coursier minute France entière
Scooter - Bicyclette
Deltaplane
Uniquement sur rendez-vous
www.noslowly.com

CORDONNERIE express
4 heures service
7 jours sur 7
24h sur 24

Pensez à prendre contact !

ETIENNE CÉRARO TRAITEURS
Plats cuisinés
Luxe et convivialité
CRAÏR possible
21, rue Grand Commerce - 19015 Tulle
www.gogo-tienou.com

Marie-Jo
Cuisine expérimentale
1, avenue de la Dent
19143 Tulle

JACKO
La vie tout simplement

Annonces légales : 05.55.24.11.44 - Publicité commerciale : 05.55.17.01.71

Actualités	2
• Un site internet pour les métiers de bouche	
• Taxe d'apprentissage : un nouveau service en ligne	
• Une grande soirée pour les apprentis	
• REAAL : un réseau pour la promotion des métiers de l'artisanat	
CFA	6
• Des locaux flambants neufs pour le CFA	
• 9 nouveaux Certificats de qualification professionnelle	
• Document unique : prévention des risques	
• Un chef étoilé au CFA	
En action	8
• Entreprise en "micro-social" : une formation dédiée !	
Dossier	9
• Bien démarrer 2012 ! Trois quizz pour tester vos connaissances	
Zoom	13
• Didier Graille, artisan menuisier charpentier à Corrèze	
Plus clair	14
• Impulsion se relance !	
• DCT du Pays d'Egletons	
• DCT Pays de Haute-Corrèze	
C'est la vie	15
• Ils arrivent dans l'artisanat	
Repères	16
• Entrepreneurs : garantisiez votre financement	
Entreprises en mouvement	17
Organisation professionnelles	19
A savoir	21
• Entretien avec Bernard Mas, Directeur des Services de santé au travail en Corrèze	
Fiche technique	22
• Fichier client : mode d'emploi	
Bric à Brac	23
• Gagnez un week-end atypique en roulotte !	
Entre nous	24

Editorial

Brèves

Hausse du Smic

Le Smic a été porté à 9,19 € brut de l'heure en métropole au 1^{er} décembre dernier.

Génie climatique : nouvelles dispositions

Un arrêté vient modifier plusieurs dispositions réglementaires relatives aux professionnels du génie climatique : depuis le 1^{er} janvier 2012, ont été actualisés la liste des catégories d'activités pour lesquelles l'attestation de capacité est délivrée, les conditions de détention d'outillages et le modèle d'attestation de capacité. A compter du 1^{er} janvier 2014, la déclaration annuelle des quantités de fluides frigorigènes devra mentionner avec plus de détails les différents types de fluides manipulés.

JO 14/12/2011, p.21 133

Assises de la simplification

L'APCMA et les Chambres de métiers et de l'artisanat considèrent que la simplification de l'environnement administratif des entreprises artisanales, autrement dit la diminution de « l'impôt papier », est un sujet primordial.

L'APCMA demande d'accélérer le calendrier de la mise en place !

Un nouveau site pour la coiffure

La Fédération Nationale de la Coiffure (FNC) lance un nouveau site gratuit :

www.mon-projet-coiffure.com

Ce portail, accessible à tous les porteurs de projets du secteur, intègre de nombreux outils et conseils relatifs à la création ou à la reprise d'une activité de coiffure.

Les artisans « font » l'Olympia !

A l'occasion du cinquième anniversaire du prix Stars & Métiers, les lauréats nationaux ont été mis à l'honneur le 13 décembre dernier à l'Olympia dans le cadre d'une soirée de prestige organisée conjointement par les Chambres de métiers et de l'artisanat, les Banques Populaires et les Socama.

Un site internet pour les métiers de bouche



Le site internet de l'Artisanat des métiers de bouche en Limousin est en ligne : www.metiersdebouchelimousin.fr

Plateforme de promotion du secteur, ce site met à votre disposition des outils très concrets. Retrouvez les dernières actualités, des dossiers techniques sur la réglementation, la commercialisation, des formations ainsi qu'une présentation des organisations professionnelles. Un annuaire en ligne vous permet de présenter gratuitement votre entreprise, vos produits phares et de promouvoir ainsi votre métier et votre savoir-faire auprès du grand public. Inscrivez-vous sur l'espace professionnel pour créer votre profil et recevoir la newsletter !

■ Contact :
Cyrielle Farges 05 55 79 45 02

Déchets inertes : un stockage règlementé

Les entreprises doivent suivre des règles précises pour le stockage de leurs déchets inertes. Rappel de la réglementation.



Les déchets inertes (pierres, parpaings, briques...) sont des déchets qui ne subissent aucune modification physique, chimique ou biologique importante. Ils ne se décomposent pas, ne brûlent pas et ne produisent aucune autre réaction physique ou chimique. Ils ne sont pas biodégradables et ne détériorent pas d'autres matières avec lesquelles ils entrent en contact, d'une manière susceptible d'entraîner une pollution de l'environnement ou de nuire à la santé humaine.

Depuis plus de quatre ans, l'exploitation d'une installation de stockage de déchets inertes (ISDI) est soumise à une autorisation administrative* délivrée par le Préfet en remplacement de celle accordée auparavant par le Maire au titre du Code de l'urbanisme.

Cette autorisation ne s'applique pas :

- aux installations de stockage de déchets inertes relevant déjà d'un régime d'autorisation d'exploitation ;

- aux installations où les déchets inertes sont entreposés pour une durée inférieure à trois ans afin de permettre leur préparation à un transport en vue d'une valorisation dans un endroit différent, ou entreposés pour une durée inférieure à un an avant leur transport sur un lieu de stockage définitif ;

- à l'utilisation de déchets inertes pour la réalisation de travaux d'aménagement, de remblai, de réhabilitation ou à des fins de construction.

L'implantation d'une ISDI sans autorisation expose le contrevenant aux sanctions prévues à l'article L 541.46 du code de l'environnement (2 ans d'emprisonnement et 75 000 € d'amende).

* Article L.541-30-1

■ Contact :
Elodie Cesbron 05 55 79 45 02

Rendez-vous numériques pour les pros !



D'ici fin 2012, CyberCorrèze organise diverses actions pour permettre aux professionnels de sa familiariser avec l'univers des technologies de l'information et de la communication (TIC).

Le but de ce projet est d'assurer la promotion des usages numériques. Ce qui manque aujourd'hui, c'est de faire évoluer les comportements". Par cette phrase, Jacques Descargues, président de Cybercorrèze, résume les objectifs de la vaste opération organisée par l'Agence départementale du numérique. Afin de permettre aux entreprises (artisans, commerçants, agriculteurs, industriels...) de mieux appréhender les TIC, une série de rencontres est prévue jusqu'au 31 décembre 2012. Il s'agit de démontrer aux professionnels les avantages économiques et environnementaux des technologies numériques.

Ces rencontres sont organisées un mardi par mois pendant 15 mois dans 14 communes du département. Elles s'adressent à toutes les entreprises de la Corrèze. Au cours des différents rendez-vous, CyberCorrèze et ses partenaires aborderont plusieurs thèmes : mon entreprise sur internet, les services et outils internet pour

le développement de ma société... Les entreprises pourront échanger avec les différents intervenants professionnels venus leur présenter tout le potentiel d'internet. Au cours d'ateliers pratiques, de démonstrations en ligne, de témoignages et de rendez-vous individuels, les entreprises découvriront les usages et fonctionnalités numériques utiles à l'optimisation de leur activité : création de site, recherche de nouveaux clients, déclarations sociales sécurisées en ligne, télétravail, veille concurrentielle...

Prochains rendez-vous : Objat - 31 janvier 2012, Uzerche - 20 mars 2012, Treignac - 17 avril 2012, Neuvic - 22 mai 2012, Egletons - 5 juin 2012, Bugeat - 3 juillet 2012, Meymac - 18 septembre 2012, Bort les Orgues - 16 octobre 2012, Lubersac - 13 novembre 2012, Ussel - 18 décembre 2012.

■ Plus d'infos :
www.les-mardis-du-numerique.fr

Taxe d'apprentissage : un nouveau service en ligne

Un nouveau service simplifié permet d'effectuer en ligne ses déclarations relatives à la taxe d'apprentissage. Une taxe à régler avant le 28 février 2012.

Afin de faciliter votre déclaration relative à la taxe d'apprentissage, un nouveau formulaire accessible depuis le site de votre Chambre de métiers www.cma-corrèze.fr vous permet de calculer automatiquement le montant de votre taxe d'apprentissage à payer et de choisir, si vous le souhaitez, le centre de formation bénéficiaire.

Après avoir indiqué votre identité, numéro Siret, masse salariale et nombre d'apprentis, le formulaire renseigne automatiquement les autres champs utiles. Imprimez celui-ci et renvoyez-le accompagné de votre chèque à l'organisme collecteur : Chambre régionale de métiers et de l'artisanat du Limousin, 14 rue de Belfort, CS 71300 87060 Limoges cedex. Les informations fournies en ligne seront conservées pour l'année prochaine, ce qui rendra encore plus simple votre déclaration.



Où et quand verser la taxe d'apprentissage ?

Dès lors que vous employez du personnel ou formez un apprenti, vous devez déclarer et payer votre taxe d'apprentissage avant le 28 février 2012. Nos services sont à votre disposition pour vous aider dans votre démarche.

■ Votre contact :
Service apprentissage 05 55 29 95 97
apprentissage@cma-corrèze.fr

Brèves

Secteurs porteurs dans le bâtiment ?

À l'occasion de Batimat, le salon international du bâtiment qui s'est tenu en novembre à Paris, l'efficacité énergétique est apparue comme l'un des tout premiers moteurs de développement d'activités nouvelles ou d'adaptation de nombreuses branches du bâtiment.

Taxis : report de l'obligation « équipements spéciaux »

Les exploitants de taxi devaient doter leurs véhicules de nouveaux équipements spéciaux au 31 décembre 2011 au plus tard. Un texte reporte cette obligation uniquement sur les véhicules nouvellement affectés à l'activité à compter du 1^{er} janvier 2012, de sorte que les véhicules actuellement en circulation peuvent continuer à être dotés des anciens équipements. www.legifrance.gouv.fr

Plus d'achats en boulangeries et commerces de proximité

Comparativement à 2010, le cabinet d'études CHD Expert a relevé une hausse d'environ 6,5 points des achats de pain au sein des boulangeries, ainsi qu'un accroissement des achats au sein des commerces de proximité (15 % en 2011 contre seulement 8 % en 2010). www.chd-expert.fr

"Comme des chefs" saison 3

En 2012, les chefs des Logis de la Corrèze et du CFA les 13 Vents continuent de vous accueillir pour des cours de cuisine à Tulle : les bases de la pâtisserie (6 février), cuisine du printemps (19 mars), surprise ! (23 mars), Poissons d'eau douce (16 avril). www.cfa13vents.com/commedeschefs

Innovation et champignon

La Chambre économique de la Corrèze a décerné 2 prix aux artisans corréziens ayant fait du champignon un levier d'innovation pour leur entreprise. Félicitations à François Valente, sculpteur sur bois, lauréat de la catégorie artisanat non-alimentaire et Jean-Luc Vigniat, restaurant Le Montauban à Brive, dans la catégorie alimentaire.

Artisanat

TRAIT D'UNION - Le Magazine de l'Artisanat Corrèzien - Janvier 2012

Mot de l'élu



Laurent Saute, artisan boulanger à Masseret, membre élu à la Chambre de métiers et de l'artisanat, secrétaire adjoint



Il aime

- sa femme et ses 3 enfants
- les repas conviviaux
- la sincérité



Il n'aime pas

- la jalousie
- les injustices
- le manque de respect

Quel regard portez-vous sur l'artisanat ?

J'ai toujours été au contact de l'artisanat. Dans mon enfance, puis comme salarié dans une petite entreprise artisanale, puis en tant que commercial au contact des artisans électriciens, et enfin comme boulanger depuis juillet 2006. Je trouve que les artisans consacrent de plus en plus de temps à leur entreprise et s'engagent moins dans les organisations professionnelles. Il me semble que la génération précédente était plus solidaire, mais l'environnement économique était moins compliqué qu'aujourd'hui.

Comment se porte l'artisanat pur Masseret ?

Nous avons la chance de posséder un grand nombre d'artisans, au regard de la taille de la commune. Tous les métiers de première nécessité sont présents. Un pôle médical complet (médecins, pharmacie, infirmiers, ambulanciers, taxis...) s'est installé et nous attire beaucoup de clientèle. Mais la concurrence existe et les gens ne sont pas toujours conscients de l'importance des commerces de proximité en milieu rural.

Comment évolue votre métier de boulanger ?

Ces dernières années, notre métier a connu diverses évolutions. Il y a eu beaucoup d'installations réalisées par des collectivités territoriales ou des meuniers sans réellement se soucier du marché. A la concurrence des grandes surfaces et des terminaux de cuisson s'ajoutent ces installations souvent éphémères. Les conséquences sont rapidement la baisse du chiffre d'affaires, la baisse de la marge des entreprises déjà présentes, puis des suppressions d'emplois et de grosses difficultés de trésorerie. Je reste cependant optimiste pour l'avenir car les entreprises sérieuses ne devraient pas avoir trop de mal à traverser cette crise.

Une grande soirée pour les apprentis



Revivez toute la soirée en image sur notre site internet www.cma-corrèze.fr



La Fête des étudiants des métiers s'est déroulée jeudi 17 novembre dernier à l'Espace des Trois Provinces à Brive. Plus de 500 jeunes ont reçu, dans une ambiance solennelle et festive, leurs diplômes de l'apprentissage. Pour cette 53^{ème} édition, de nouvelles surprises attendaient les lauréats: animations «nouveau cirque», places de concerts et de cinéma, voyages, goodies, ...



Ils ont reçu leur diplôme de CAP, BP, BEP, Bac professionnel BTM, ADEA, BGEA... Tour à tour, le secteur des services, commerce et fabrication a remis ses diplômes aux employés polyvalents de restaurant, de café brasserie, coiffeurs, installateurs en équipement électroménager, ébénistes, agents de maintenance de véhicules automobiles, carrossiers ou encore peintres en carrosserie, vendeurs ; le bâtiment aux maçons, plâtriers, peintres, électrotechniciens, installateurs sanitaires, thermiques, menuisiers, couvreurs, serruriers, métalliers, carreleurs mosaïstes... ; l'alimentation aux bouchers, boulangers, pâtisseries glaciers chocolatiers confiseurs et cuisiniers...

Que des nouveautés !

Pour sa 53^{ème} édition, la Fête des étudiants des métiers a continué d'innover. Avec ses partenaires, la Chambre de métiers a permis aux lauréats présents de gagner de nombreux cadeaux : des places de concerts pour Jamiroqui, des entrées pour le spectacle Thriller Live French Tour, des pass-cinéma à l'année, des places pour une retransmission en 3D de Mozart l'opéra Rock, des voyages en France et à l'étranger, des tee-shirts, des goodies... L'association Urbaka a « habillé » la soirée aux couleurs du nouveau cirque. Des artistes ont ainsi proposé des animations originales et dynamiques : jonglage, roue cyr, échasses à rebond... Pour clôturer la soirée, les jeunes étaient invités à profiter d'un cocktail dînatoire et ont pu découvrir le tout nouveau «Limouzi Cola».

3 secteurs d'activité représentés

Âgés de 18 à 25 ans, les jeunes lauréats ont représenté sur une grande scène le métier et le secteur professionnel qu'ils ont choisis.

REAAL : un réseau pour la promotion des métiers de l'artisanat

Face aux futurs remplacements de personnels qualifiés partant à la retraite et à la reprise parfois problématique d'entreprises artisanales, l'artisanat se mobilise en constituant le Réseau des Entreprises Artisanales d'Accueil du Limousin (REAAL).

Créé par les Chambres de métiers et de l'artisanat du Limousin en concertation avec le Conseil Régional, ce réseau permet de multiplier les chances de pourvoir les offres d'emploi salarié ou en apprentissage mais aussi, en amont, de favoriser la connaissance des métiers de l'artisanat.

Comment fonctionne ce réseau ?

Les entreprises de tous les secteurs de l'artisanat sont sollicitées par bassin d'emploi (Brive, Tulle et Ussel) pour signer une Charte d'accueil. Celle-ci leur permet de les identifier comme partenaires de l'information sur leurs métiers, l'orientation vers leurs filières et l'insertion dans leurs secteurs à travers plusieurs prestations qu'elles choisissent et notamment :

- l'accueil en entreprise en immersion (stages d'observation, de validation de projet...);
- l'enquête métiers (explications sur les aspects techniques du métier, filières de formation, débouchés...);
- l'organisation de visites d'entreprise;
- une démonstration professionnelle hors cadre de l'entreprise;
- des entretiens collectifs et interventions auprès de différents publics (lors de forum emploi par ex. ou dans des établissements scolaires);
- des simulations d'entretiens d'embauche.

Profitez des "effets réseau"

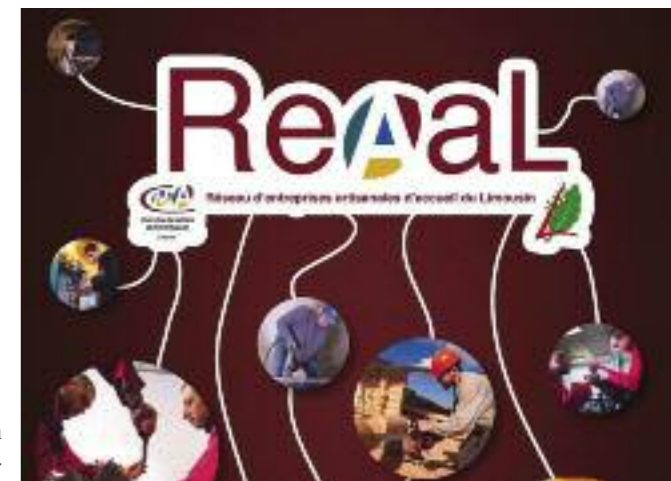
Si vous déplorez un faible engouement pour votre métier, si vous éprouvez des difficultés à recruter, par manque de demandes spontanées ou de profils appropriés, n'hésitez plus, intégrez le Réseau des Entreprises Artisanales d'Accueil du Limousin (REAAL). À ce jour, 96 entreprises corréziennes sont signataires de la Charte REAAL : 26 du secteur de l'alimentation, 30 du secteur des services, 28 du secteur du bâtiment et 12 du secteur de la production.

Présenter votre métier, partager votre passion lors des rencontres organisées par le dispositif REAAL sont autant d'occasions de faire naître des projets professionnels dans votre secteur chez des jeunes et tous ceux qui cherchent leur voie. Sans compter l'accueil d'un stagiaire qui permet de se déterminer sur une candidature en offrant l'opportunité de mieux connaître la personne, d'évaluer ses capacités et ses motivations pour le poste.

Le prochain regroupement des entreprises membres du réseau REAAL a lieu en janvier 2012 et présentera les modalités de mise en place des prestations REAAL et les partenaires de l'orientation et de l'insertion professionnelle associés.

■ Contact

Sylvie Fanguin, conseiller emploi formation à la Chambre de Métiers de la Corrèze, animatrice du réseau, 05 55 29 95 95



Laurent Pascal, serrurier métallier à Malemort

« Dans une période compliquée pour tous, le travail en réseau peut être très intéressant pour les entreprises. Le but de Réaal, c'est d'accueillir du public et de parler de notre métier. Une bonne façon pour les petites entreprises d'être moins hermétiques, d'être en lien avec le monde extérieur. Et parfois de repérer de futurs talents. Cela nous renseigne sur l'image de l'entreprise à l'extérieur et parfois sur sa propre image.

En toute sincérité, j'ai vraiment apprécié la journée de formation et les interventions de la Mission locale, de la Chambre de métiers, de l'éducation nationale et de la direction du travail. Nous avons tous été agréablement surpris. Cela nous a permis de nous retrouver ou de nous découvrir entre collègues. En peu de temps, nous avons assimilé une somme de savoirs sur le droit du travail, les possibilités de découverte de l'entreprise, les devoirs de chacun...

J'ai également participé à la journée « Contact jeune entreprise » organisée par la Mission locale de Brive. J'ai fait passer des entretiens d'embauche fictifs, essayé de donner quelques conseils aux candidats... J'ai transmis les coordonnées de certains profils à des confrères ou des clients... Et puis, grâce au réseau, j'ai pu recruter en peu de temps une assistante qui correspondait vraiment à mes critères.



Sylvie Montagnac, décoratrice florale à Tulle

« Pendant 10 ans, j'ai été juge au tribunal de commerce car je voulais être sur le terrain pour rester proche des autres entreprises. Quand j'ai été contactée pour intégrer le Réaal, j'y ai vu l'opportunité de prolonger mon engagement. Ce réseau permet en effet aux entreprises de se rencontrer et d'échanger sur des problématiques communes : formation,

emploi, apprentissage, gestion du personnel, législation... Dans le cadre de la journée de formation, nous avons été sensibilisés aux notions d'accueil : comment intégrer un jeune dans son entreprise, comment l'accompagner dans son projet professionnel. Autant d'éléments nécessaires pour transmettre notre passion et susciter des vocations pour notre métier ! »

Des locaux flambants neufs pour le CFA

Lieu incontournable de l'apprentissage en Corrèze, le CFA les 13 vents a inauguré, en novembre dernier, ses nouveaux locaux en présence d'élus et de personnalités régionales et départementales.

Cinq salles supplémentaires, un nouvel accueil, un pôle administratif et une salle des professeurs dans laquelle chaque enseignant a son bureau et son ordinateur... La deuxième tranche de travaux de rénovation du CFA les 13 vents a été inaugurée en présence de personnalités régionales et départementales, en tête desquelles Jean-Paul Denanot, président de la Région Limousin, et Nathalie Valleix, directrice de cabinet du préfet de la Corrèze. 2,5 millions d'euros ont été alloués par la Région et l'Etat dans le cadre d'un contrat d'objectifs et de moyens pour financer la totalité du projet. « Nous avons la volonté de permettre aux jeunes d'atteindre la qualification. La qualification, c'est la première richesse d'un pays, bien avant celle des circuits financiers. Là où il n'y a pas de qualification, il n'y a pas de développement », a souligné le président Denanot. Bernard Combes, représentant



Nathalie Valleix, Jean-Paul Denanot et Christian Lavent inaugurent les nouveaux locaux du CFA.

du département et de la ville de Tulle, a estimé que « le CFA rayonne à partir de Tulle. [...] En suivant une formation ici, les jeunes ne connaîtront certainement pas le chômage. C'est ici que s'ouvre l'avenir... ». Pour Christian Lavent, Tulle « est un pôle d'excellence de l'apprentissage en Limousin et le CFA fait partie depuis peu de l'Université régionale des métiers de l'artisanat et propose à ce titre une formation de haut niveau supérieur : le certificat d'entrepreneur des métiers de

l'artisanat organisé en collaboration avec le CNAM ». Il espère que le contrat d'objectifs et de moyens permettra de financer deux nouveaux projets : la réhabilitation des ateliers du CFA bâtiment et la modernisation de l'internat commun aux 13 Vents et au CFA bâtiment. « Ce sera une excellente nouvelle pour tous les étudiants des métiers, jeunes ou adultes, qui fréquentent le site et qui attendent de pouvoir profiter de conditions d'accueil, modernes, adaptées et agréables ».

Tuteurs et maîtres d'apprentissage : nouvelles formations

Des formations à destination des tuteurs et maîtres d'apprentissage vont être organisées au sein du CFA les 13 vents.

Le CFA propose des sessions de formation à destination des maîtres d'apprentissage et tuteurs en entreprise. Cette formation, aujourd'hui recommandée, deviendra obligatoire à terme afin de prétendre au statut de « Maître d'Apprentissage confirmé ».

Prochaines sessions :
Lundi 30 janvier 2012 - vente
Lundi 06 février 2012 - boulangerie
Lundi 20 février 2012 - Hôtels restaurants
Lundi 5 mars 2012 - coiffure

Le coût de la journée de formation est pris en charge par « le Conseil de la Formation ».

■ **Contact :**

CFA les 13 Vents 05 55 20 75 20

9 nouveaux Certificats de qualification professionnelle

Afin de répondre aux besoins du secteur de la restauration, le CFA les 13 vents élargit son offre de formation.

Pour cette rentrée 2012, neuf Certificats de qualification professionnelle (CQP) en hôtellerie sont en cours d'agrément.

Ils seront accessibles dès le début d'année par contrat de professionnalisation ou stage de formation continue adultes dans les domaines suivants : agent de restauration, commis de cuisine, employé qualifié de restauration, employé technique de restauration, pizzaiolo, serveur en restauration, barman du monde de la nuit, officier de cuisine, employé d'étage. Une demande d'agrément est également déposée pour le CQP technicien boucher auprès de la Confédération française de la boucherie.

D'une durée variable de 6 à 12 mois, ces parcours souples et individualisés apparaissent comme une nouvelle possibilité pour les jeunes d'accéder au secteur des métiers.

Le CFA les 13 vents est membre du réseau des CFAIH porté par le EAFIH (Organisme paritaire collecteur agréé de l'hôtellerie, de la restauration et des activités de loisirs).

Document unique : prévention des risques

Pour aider les entreprises à répondre à leurs obligations de prévention des risques professionnels, deux sessions de formation seront organisées tous les mois à partir de janvier.

accompagner dans la réalisation de la trame de votre document unique et organise, tous les mois, deux journées de formation.

* Décret n°2001-1016 du 5 Novembre 2001

Depuis 2001, toute entreprise doit transcrire un document unique d'évaluation des risques liés à la profession*. La Chambre de métiers et de l'artisanat vous propose de vous

■ **Pour vous inscrire :**
virginie.vernois@cfa13vents.com ou
anne.bouillaguet@cma-correze.fr
 05 55 20 75 20

Objectif mobilité !

La nouvelle campagne de mobilité européenne des apprentis débute en février avec en prévision une quarantaine de candidats en BP, BTM et Mention Complémentaire.

Pour la nouvelle action de mobilité européenne, de nouveaux partenaires en Belgique et en Italie viennent intégrer le dispositif grâce au réseau du Rotary club de Tulle. En dehors des secteurs habituellement ciblés (alimentation, CHR et coiffure), 5 BTM ébénistes vivront cette année cette expérience unique de la culture européenne de l'entreprise.

Un chef étoilé au CFA

Pendant 3 jours, le CFA les 13 Vents a reçu le chef étoilé Gérard Cagna. Ce dernier a rencontré les apprentis et les formateurs au cours d'échanges très riches.



Découvrez son interview sur notre site internet www.cfa13vents.com

Miam !



Dans le cadre de la semaine du goût, l'équipe hôtellerie du CFA a accueilli deux groupes de classes de primaires de l'école Sainte-Marie à Tulle pour une découverte des arts de la table.

Les enfants des classes primaires de Sainte-Marie Jeanne D'arc, accompagnés de leurs enseignants et parents d'élèves, ont pu laisser place à leur imagination lors d'ateliers ludiques

et pratiques pour un moment de partage autour du goût. Au menu de cette opération : aménagement ludique d'une salle de restaurant, décoration et pliage de serviettes, réalisation de cocktails sans alcool, ateliers de découverte des épices, des senteurs et des textures...

Pour ces animations, les apprentis du CFA ont été mis à contribution et se sont transformés en formateurs d'un jour.

" On a appris à faire des collerettes avec du sucre et du sirop, il faut mettre les verres au frigo pour que cela colle..." - Célian et Elise.

Entreprise en "micro-social" : une formation dédiée !



La chambre de métiers propose une nouvelle formation à destination des entreprises ayant opté pour l'option fiscale de la micro-entreprise avec l'option micro-social.

Dès le 1^{er} trimestre 2012, une nouvelle formation sera accessible aux micro-entreprises. Elle se déroulera sur deux lundis avec pour objectif de transmettre aux entrepreneurs une base minimum en gestion et organisation nécessaire à la mise en place de leur activité. Différentes thématiques seront abordées :

- **Jour 1** Rappel des règles fiscales et sociales, obligations comptables, approche commerciale - marketing - communication...
- **Jour 2** Suivi de l'activité et gestion autonome, rappel de notions (chiffre d'affaires, marges, trésorerie), tableaux de bord...

La formation est intégralement financée par le Conseil de la formation.

Mais aussi...

Créer son site internet

La formation s'articule en 2 parties espacées dans le temps. Après un premier jour de présentation générale et d'organisation de la stratégie de communication, vous pourrez collecter l'information et revenir la semaine suivante pour la préparation et la mise en place du site sur 3 jours. Le dernier jour est consacré au suivi, à l'amélioration du site et aux questions diverses.

Programme :

- Généralités : être sur Internet, pourquoi ? comprendre les enjeux, hébergement et nom de domaine...
- Etape préalable : rédaction d'un mini cahier des charges, analyse et points essentiels, collecte d'informations...
- Le site : articulation des différentes pages du site, préparation de photos, des titres et textes.
- La construction : choix d'une charte graphique, créations des pages, menu et liens, mise en ligne.
- Le référencement : son utilité, comprendre son fonctionnement, référencer son site.

Gestion et suivi de mon entreprise

L'objectif est d'améliorer, optimiser la gestion de son entreprise en développant des outils de suivi (tableau de bords) et de gestion tout en tenant compte des spécificités de chacun. Cette formation s'adresse à tout artisan, conjoint ou salarié ayant une fonction financière ou de gestion dans l'entreprise.

Programme :

- Réalisation d'un diagnostic synthétique de son entreprise (comptabilité, production, commercialisation).
- Développement des outils de suivi et de gestion pour une meilleure compréhension des documents comptables et des éléments bancaires.
- Mise en place, interprétation et utilisation des données transmises par cet outil.
- Production de données et utilisation avec pour objectif l'amélioration de la rentabilité de votre entreprise.

■ **Renseignements :**
 Virginie Vernois
 05 55 20 75 20
 Anne Bouillaguet
 05 55 29 95 95
www.artis-formation.eu



Artisans

Mutuelle Harmonie Limousin : votre partenaire Protection sociale !

Harmonie Limousin est un territoire de la Mutuelle Harmonie Mutualité

Un des 1^{ers} organismes mutualistes conventionnés par le RSI

- 136 000 personnes protégées.

Une des 1^{ères} mutuelles santé interprofessionnelles de France

- 1,371 million de personnes assurées en complémentaire santé.
- 13 200 entreprises adhérentes.

Renseignez-vous :
à l'agence Harmonie Limousin,
21 Bd Koenig à BRIVE
ou au 05 55 22 36 10.



Bien démarrer 2012 !



3 quizz pour tester vos connaissances en matière de communication, commercial et gestion...

Afin de bien commencer l'année 2012, nous avons souhaité vous proposer un quizz articulé autour de 3 grands thèmes. Chacun d'entre eux peut-être perçu comme indispensable au développement de l'entreprise : la communication et le marketing pour l'image de l'entreprise et la promotion des produits et services ; la stratégie commerciale pour optimiser ses ventes ; la gestion pour maîtriser et suivre l'évolution financière de son entreprise.

Ce quizz est l'occasion de tester rapidement vos connaissances et de mettre en place des actions de conseil et de formation. Dans un contexte très concurrentiel et un environnement complexe, se différencier doit vous permettre de pérenniser et développer votre entreprise.

Comment participer ? Répondez par vrai ou faux à chacune des affirmations, comptabilisez vos bonnes réponses et découvrez votre niveau de connaissance.

Bon quizz !

Je souhaite obtenir plus d'informations

✓ Je souhaite recevoir des informations sur les formations, les conseils et l'accompagnement proposés par la Chambre de métiers et de l'artisanat

Nom :

Prénom :

Adresse :

Téléphone :

Email :

Activité :

A retourner :

- par email à artisanat@cma-correze.fr
- par fax au 05 55 20 39 14
- par courrier à :
Chambre de métiers et de l'artisanat,
8 av. Alsace Lorraine, 19002 Tulle cedex

Remplissez le quizz ci-dessous. Cochez les cases Vrai-Faux. Plusieurs réponses possibles

COMMUNICATION & MARKETING

V F 1 Une bonne stratégie de communication c'est ?

- une carte de visite et une présence sur les pages jaunes
 un site internet, un dépliant, une carte de visite, les pages jaunes...
 des actions en cohérence avec mes objectifs de développement

2 Une cible de communication peut être composée :

- des clients de l'entreprise
 des acheteurs potentiels
 des personnes qui recommandent les produits et services de l'entreprise

3 On appelle marketing direct :

- la mise en valeur d'offres promotionnelles en boutique
 l'envoi d'un message personnalisé à un groupe de personnes qualifiées
 l'achat d'espace publicitaire dans la presse locale

4 Le marketing direct est particulièrement adapté pour

- prospecter de nouveaux clients
 fidéliser une clientèle existante
 réagir rapidement à une action de la concurrence

5 Les ISA sont :

- des Incitations Spontanées à l'Achat
 des Imprimés Sans Adresse
 des Invitations Spéciales Anniversaires
 des Interrogations Sur Accord

6 Le site internet de mon entreprise doit me permettre de :

- présenter mes services et savoir-faire
 générer de nouveaux contacts auprès de prospects éventuels
 proposer mes produits et services uniquement à l'extérieur de ma zone de chalandise
 multiplier très rapidement mon chiffre d'affaires


7- le montant de mon budget communication est fonction ?


- de ma trésorerie
 des offres des professionnels de la communication
 de mes dernières actions et de ma politique commerciale


8- Je mesure les retombées d'une action de communication :

- grâce aux nouveaux contacts générés
 grâce à l'évolution de mon chiffre d'affaires sur la période
 afin de gagner en expérience et en efficacité dans le futur
 pour réitérer à l'identique l'opération dans l'avenir

Découvrez votre niveau !

 • Vous avez entre 21 et 27 points : vous avez compris l'importance de la communication et du marketing et vous l'utilisez dans vos affaires. Vous connaissez les supports et outils les plus classiques en la matière. Perfectionnez-vous et découvrez les techniques de demain les plus adaptées à votre activité en contactant nos spécialistes.

 • Vous avez entre 13 et 20 points : pour vous la communication et le marketing restent secondaires. Il est temps de réagir et de passer à la vitesse supérieure. Contactez-nous afin d'étudier et mettre en place un plan d'actions adapté.

 • Vous avez entre 0 et 12 points : la communication, ce n'est pas votre truc ! Vos clients ont du mal à vous trouver sur l'annuaire. Il est impératif de prendre contact avec nos équipes sous 48H.

Réponses 1•F-F-V 2•V-V-V 3•F-V-F 4•V-V-V 5•F-V-F-F 6•V-V-V 7•F-F-V 8•V-V-V

COMMERCIAL

1 Selon vous, la démarche commerciale consiste à :

- attendre que les clients se présentent d'eux-mêmes
 travailler essentiellement sur la recommandation
 multiplier les actions de prospection : téléphone, rendez-vous, courriers, salons...

2 Quels sont les facteurs qui favorisent l'accueil ?

- la capacité à se rendre disponible
 un message imprécis sur votre messagerie
 des horaires d'ouverture adaptés à la clientèle
 une apparence en adéquation avec l'image souhaitée

3 Pour réussir mon premier rendez-vous :

- j'écoute les attentes de mon interlocuteur
 je reformule et valide ses demandes
 je viens avec tout le matériel nécessaire
 j'apporte des fleurs

4 D'après vous, le devis doit ?

- être envoyé dans les temps
 être complet et accompagné des mentions légales (Siret...)
 indiquer la date limite d'exécution de la prestation quel que soit le montant

5 Votre client vous dit "c'est trop cher", vous :

- diminuez systématiquement le prix de la prestation
 ré-expliquez votre prestation en mettant en avant vos atouts
 obtenez un délai avant toute proposition

6 Quels sont les facteurs susceptibles d'augmenter les délais accordés au client ?

- une concurrence plus faible
 un retard de facturation
 des conditions de règlement plus souples
 un environnement économique difficile


7 Proposer un service après-vente est :


- un facteur de fidélisation de la clientèle
 à la charge du client
 inutile ou peu utile


8 Pour fixer le prix de vente d'une prestation, je dois tenir compte :

- des prix pratiqués par la concurrence
 du coût de revient et de la marge pratiquée
 de mon intuition personnelle

Découvrez votre niveau !

 • Vous avez entre 21 et 27 points : Bravo ! Vous avez acquis les premiers réflexes commerciaux. Poursuivez vos efforts et optimisez votre stratégie commerciale grâce à nos spécialistes.

 • Vous avez entre 13 et 20 points : vos ventes ne se concrétisent pas toujours. Il vous manque peu de choses pour progresser. Avez-vous pensé à une formation ?

 • Vous avez entre 0 et 12 points : vous avez du mal à vendre vos produits et services. Vous ne vous sentez pas l'âme d'un commercial. Rien n'est perdu. Nous pouvons vous aider.

Réponses 1•F-F-V 2•V-F-V-V 3•V-V-V-F 4•V-V-F 5•F-V-V 6•F-V-V-V 7•V-V-F 8•V-V-F

GESTION

1 Selon vous, les variations des postes suivants influencent-ils la marge brute de votre entreprise ?

- les frais bancaires
 les achats de matières premières
 le chiffre d'affaires
 les charges de personnel

2 La marge commerciale caractérise une entreprise :

- industrielle
 commerciale

3 Les éléments suivants influent sur la trésorerie :

- les délais de règlement client
 les factures fournisseurs
 le versement et le paiement de la TVA

4 Un tableau de trésorerie permet :

- d'anticiper ses besoins financiers
 de connaître l'évolution de ses charges sur une période

5 Les données suivantes entrent dans le calcul du besoin en fonds de roulement :

- les acomptes clients
 le solde en banque
 les conditions fournisseurs
 les stocks de matières premières

6 Si vous constatez une diminution de votre besoin en fonds de roulement, c'est parce que vous avez :

- demandé à vos fournisseurs des délais de règlement plus longs
 amélioré la gestion de vos stocks
 réussi à réduire les délais de règlement accordés à vos clients
 dégagé un bénéfice plus important


7 Vous pouvez affirmer que le bénéfice :


- s'améliore quelle que soit l'évolution du chiffre d'affaires
 est influencé par la marge et le chiffre d'affaires
 sert à payer le capital des emprunts
 sert à payer le salaire de l'entrepreneur individuel


8 Le point mort est :

- le chiffre d'affaires plancher en dessous duquel l'entreprise n'est plus rentable
 une situation où les ventes et les profits stagnent
 le chiffre d'affaires minimum pour couvrir les seules charges fixes
 important pour évaluer le volume minimum à réaliser

Découvrez votre niveau !

 • Vous avez entre 21 et 27 points : si vous avez 27 points, vous avez triché :-). Pour les autres, félicitations ! Vous avez de solides bases en gestion d'entreprise. Avec une formation adaptée, vous appartenez bientôt au club des meilleurs gestionnaires.

 • Vous avez entre 13 et 20 points : la gestion vous intéresse et vous avez quelques notions. Conseils et formations pourraient vous être utiles. Nous sommes à votre disposition.

 • Vous avez entre 0 et 12 points : vous n'avez rien compris aux questions ! Pas de panique... vous n'êtes pas seul(e). La gestion peut s'apprendre à tout âge. N'attendez plus pour nous contacter !

Réponses 1•F-V-V-F 2•F-V 3•V-F-V 4•V-V 5•V-F-V-V 6•V-V-V-F 7•F-V-V-V 8•V-F-F-V

La Chambre de métiers vous accompagne dans le développement de votre entreprise

Capea Diagnostic :

Un chargé de développement de la Chambre de Métiers analyse votre entreprise : gestion financière, commercial, production, achats, gestion du personnel, organisation, pilotage, environnement, hygiène, sécurité, informatique et technologie.

A l'issue du diagnostic, vous aurez une vision claire des points forts et des axes d'améliorations de votre activité. Vous disposerez des éléments nécessaires pour décider des actions à mettre en œuvre afin optimiser le fonctionnement de votre entreprise et favoriser son développement.



■ Pour plus d'informations sur le dispositif Capea :

Contactez le service économique de la Chambre de métiers au 05 55 29 95 95

Capea Croissance :

Avec Capea Croissance vous bénéficiez d'un accompagnement (3 jours) et d'un suivi régulier (3 jours) sur 2 ans dans la mise en place des actions décidées à l'issue du Capea Diagnostic. Capea Croissance vous permet de mettre en œuvre votre stratégie de développement et d'améliorer l'organisation et le fonctionnement de l'entreprise. C'est un appui à la formalisation de vos projets et au montage des dossiers éventuels. C'est également un suivi de l'entreprise après mise en œuvre de son projet...

Artis Formation :

Service de la Chambre de métiers et de l'artisanat de la Corrèze, Artis vous aide à vous former toute l'année sur des compétences utiles à votre entreprise. Sur un simple appel, le service Artis est capable d'organiser la formation qui vous convient et de prendre en charge les dossiers d'inscription et les demandes de financement.



■ Pour plus d'informations sur Artis Formation :

Jérôme Bordes ou Virginie Vernois
05 55 20 75 20 -
Anne Bouillaguet au 05 55 29 95 95
www.artis-formation.eu

RENAULT PRO+ SOLUTIONS POUR CLIENTS PROFESSIONNELS



NOUVEL ESPACE RENAULT PRO+

Votre contact : Maxime Pocaly 06.46.86.54.39

Email : maxime.pocaly.brive@reseau.renault.fr

RENAULT
PRO+

GARAGE BEAUREGARD
Avenue Cyprien Faurie
19100 Brive la Gaillarde
Tél : 05.55.86.74.74



Didier Graille, artisan menuisier charpentier à Corrèze

A 50 ans,
Didier Graille
peut être fier
de son parcours



Didier Graille dirige à Corrèze une entreprise de menuiserie charpente depuis plus de vingt ans. Nous l'avons rencontré dans son univers où se mêlent ronronnement des machines, odeur du bois qui chauffe, savoir-faire et passion.

"J'aime partir de la matière brute pour arriver à un produit fini. Et quelle satisfaction de voir mes clients contents !" Voilà une affirmation qui souligne bien le goût de Didier Graille, menuisier charpentier, pour le travail bien fait. Fils et petit-fils d'artisans, il évolue depuis son plus jeune âge dans les copeaux de bois. La menuiserie c'est une histoire familiale : "J'ai toujours baigné dans le métier. L'atelier était sous la maison." A cette époque, les journées sont longues, le travail est difficile et son père souhaite qu'il choisisse une autre voie. Didier Graille s'inscrit donc dans une filière agricole mais il se réoriente vers l'apprentissage avec "l'envie de poursuivre l'aventure."

A 18 ans, il passe un CAP menuisier en alternance entre le CFA les 13 Vents de Tulle et l'entreprise de son père auprès duquel il travaille plusieurs mois. En 1985, ce dernier tombe malade et décide de fermer l'entreprise.

"J'ai eu envie d'indépendance, envie de monter ma propre affaire mais il me manquait encore un peu d'expérience." Pendant 3 ans, Didier Graille va poursuivre sa formation au sein d'entreprises régionales. Il suit un stage en charpente proposé par l'AFPA Limoges. "Mon tuteur était un compagnon charpentier, un homme pointu, professionnel qui m'a transmis des valeurs et des règles." En février 1988, il revient à Corrèze, dans l'atelier familial, et s'installe à son compte à l'âge de 26 ans.

Le traditionnel comme marque de fabrique...

Il travaille seul pendant deux ans et le démarrage est difficile : solitude, rythme des

journées, manque d'expérience en gestion... Mais Didier Graille ne se décourage pas. Il investit dans de nouvelles machines (toupies à commandes numériques, scies à format, ponceuses...), s'entoure d'un comptable et peu à peu les commandes se multiplient. "Je dois cette évolution au bouche à oreilles, au travail bien fait et à la notoriété familiale." Rapidement, à l'image de Christian, il recrute de très bons ouvriers. "Une belle relation s'est créée entre nous. 17 ans après son arrivée, il est toujours dans l'entreprise !" confie-t-il.

Avec trois salariés, l'entreprise s'est spécialisée dans la rénovation et le sur-mesure (portes d'entrées, fenêtres, cuisines...) et propose également des travaux en charpente ou en ossature bois pour les allongements de maison. Son signe distinctif ? Le traditionnel. La fabrication occupe une grande partie de son activité : "Nous sommes des dinosaures car de moins en moins d'entreprises fabriquent elles-mêmes leurs produits... C'est un réel savoir-faire qu'il faut conserver."

Un engagement permanent...

Depuis qu'il s'est mis à son compte, Didier Graille a choisi d'être prévoyant et a adhéré à plusieurs organismes. D'abord un groupement d'intérêt économique. Puis, à la fermeture de ce dernier, il a rejoint la Socobac, une société coopérative proposant aux particuliers un montage de maison clef

en mains en s'appuyant sur les compétences de 200 artisans.

En parallèle, déçu par ses fournisseurs et leurs logiques financières, il s'associe à d'autres menuisiers charpentiers corréziens. Ensemble, ils créent la coopérative d'achats "Cap bois et toit" située à Varetz. Cette

coopérative embauche 10 salariés qui négocient les matières premières et produits finis et assure une livraison de qualité aux 65 artisans adhérents. "Cette initiative nous a permis de créer des emplois mais également d'améliorer nos relations. Nous sommes certes concurrents mais nous vivons les mêmes problématiques au quotidien et il est important de s'entraider".

Didier Graille adhère également à la Capeb pour "suivre des formations et obtenir des renseignements sur la convention collective, le droit du travail."

Et la passion du métier

A 50 ans, quand il raconte ses journées de travail, c'est la passion qui prend la parole : "Je cours partout, mes journées sont rythmées par les réunions de chantier, l'approvisionnement, la maintenance des machines... Mais quel plaisir !"

L'avenir pour lui c'est former, transmettre son envie et son expérience aux jeunes. Pour rester compétitif et obtenir de nouveaux marchés, il souhaite former son équipe sur les économies d'énergie. Cette logique de développement durable, il l'utilise déjà dans son travail quotidien car tous les copeaux de bois sont recyclés en briquettes pour chauffer l'atelier !

Et dans 15 ans ? Didier Graille espère que les ouvriers prennent la main et que l'histoire dure le plus longtemps possible. Quant à lui, il se voit bien jouer dans un quintet, une trompette à la main, une autre de ses passions !

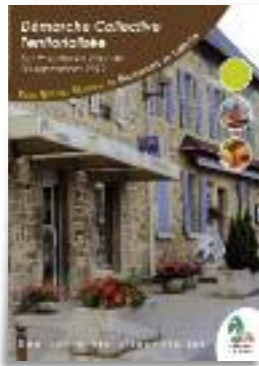


Didier et son ouvrier Christian, une belle histoire professionnelle qui dure depuis 17 ans.

DCT Millevaches

Le Parc Naturel Régional de Millevaches en Limousin poursuit son programme d'aides aux entreprises dans le cadre de sa Démarche Collective Territorialisée jusqu'au 30 septembre 2012.

■ Pour tous renseignements : Fanny Cougnas 05 55 95 35 65



DCT du Pays d'Egletons : dynamiser le commerce et l'artisanat

Pour maintenir et développer les services de proximité, la nouvelle Démarche Collective Territorialisée du Pays d'Egletons met en place, jusqu'au 31 octobre 2013, un programme d'action pour aider les entreprises à investir sur le territoire.

Ce programme se décline en deux types d'aides :

- un soutien financier aux investissements ;
- des actions collectives pour redynamiser les centres bourgs, favoriser les transmissions reprises, soutenir la valorisation des déchets, aider les entreprises effectuant des tournées et développer des marchés.

Ces actions comprennent du conseil individualisé, des aides financières et des actions de sensibilisation.

■ Pour tous renseignements : Dorothee Sicard 05 55 27 47 29 dctpays-egletons@cc-ventadour.fr

La DCT Pays de Haute-Corrèze à nouveau opérationnelle !

Le Pays de Haute-Corrèze met en œuvre une seconde Démarche Collective Territorialisée sur son territoire jusqu'au 18 mars 2014.

Ce nouveau plan d'actions collectives et d'aides financières a été élaboré autour de 4 axes majeurs :

- accompagner les entreprises dans leur développement ;
- renforcer l'attractivité des centres-villes et centres-bourgs ;
- informer et conseiller sur les mises aux normes concernant l'accessibilité ;
- maintenir et développer l'offre de service de proximité.

Le Pays de Haute-Corrèze souhaite ainsi donner un coup de pouce aux artisans, commerçants et prestataires de services situés sur son territoire.

■ Pour tous renseignements : Lucile Benesteau 05 55 46 78 31 dctpaysdehautecorreze@orange.fr

Impulsion se relance !

2^{ème} génération de la Démarche Collective Territorialisée en Pays de Brive, l'Agglo de Brive et les Communautés de Communes Vézère-Causse et les Portes du Causse lancent, pour trois ans, un nouveau plan d'actions en faveur des artisans, commerçants et entreprises de services du Pays de Brive, soit 23 communes hors Brive.

Son objectif : accompagner ces entreprises dans leurs projets de création, de développement ou de transmission.

Un programme d'actions, s'articulant autour de trois axes, est opérationnel depuis juillet 2011 :

- une série d'aides financières individuelles pour soutenir les entreprises dans leur développement ;
- des actions individuelles et collectives sur des thématiques stratégiques ;
- des actions collectives sectorielles.

■ Pour tous renseignements : Jean-Patrick Landreau 05 55 18 05 53 jplandreau@correze.cci.fr

Ils arrivent dans l'artisanat

Les plus jeunes créent ou reprennent une entreprise artisanale, souvent avec des étoiles dans les yeux. Les autres partent en retraite ou se lancent vers de nouveaux horizons professionnels... C'est la vie... une rubrique éclectique, à l'image des activités du secteur artisanal.



Alexandra Courtet, 35 ans, coiffeuse à domicile

J'ai travaillé pendant 15 ans dans différents salons de Nevers, Chambéry et Lyon. Passionnée par mon métier, j'avais envie d'aller plus loin et d'établir une relation de proximité avec mes clients. En octobre je me suis donc lancée dans la coiffure à domicile.

Titulaire d'un CAP et d'un Brevet Professionnel, j'étudie votre style et votre look et vous propose des prestations complètes et de qualité : couleur, coupe, brushing... Je souhaite suivre en parallèle une formation maquillage pour compléter mon offre de services. Domiciliée à St Pantaléon de Larche, je me déplace dans un rayon de 30 km. A venir prochainement : des forfaits commerciaux adaptés à la famille. N'hésitez plus, appelez "Côté Coiffure par Alexandra"!

Aysé Colak-Guven, 33 ans, vendeuse d'accessoires pour animaux



J'étais passionnée par la broderie et les animaux et j'ai décidé d'en faire mon métier. Exit la comptabilité et le secrétariat... En mai dernier, j'ai monté ma propre société de vente d'accessoires pour animaux "Lezami d'Aysé".

Depuis septembre, je vends des accessoires sur les marchés de Brive, Tulle, Objat, Terrasson et Uzerche. Vous trouverez sur mes étals tout ce qui peut plaire à votre animal : collier, laisse, harnais, pull, jouet, brosse. Je personnalise mes produits sur demande avec des strass, des perles, de la broderie, du crochet ou de la dentelle... Le tout à des tarifs très compétitifs ! Ma particularité ? Je fais du sur-mesure pour vos amis chiots et chatons !



Céline Gandry, 47 ans, restauratrice

J'ai toujours rêvé de monter mon propre restaurant... Et le rêve est devenu réalité ! Après 25 années d'expérience dans les métiers de bouche, j'ai arrêté mon activité de traiteur sur Paris pour retourner près de ma famille en Corrèze. Je vous accueille depuis le mois de mai dernier dans mon restaurant

"le Petit clos", spécialisé dans la cuisine traditionnelle à Collonges la Rouge. Au menu : dégustation des produits du terroir dans une ambiance conviviale au sein d'un des plus beaux villages de France. Ma recette pour le plaisir des papilles ? Des produits frais et locaux, de la passion et de la bonne humeur.



Mehdi Belghoul, 25 ans, laveur auto à domicile

Titulaire d'un CAP-BEP en vente, j'ai travaillé pendant 4 ans comme vendeur chez M. Bricolage. Habitué aux contrats en intérim, j'ai souhaité changer de vie et être indépendant. J'ai vu dans le secteur du lavage automobile à domicile une opportunité et j'ai monté ma propre entreprise

"Lavage éco" en juillet dernier. Je propose aujourd'hui un vrai service d'aide à la personne : disponible 7 jours sur 7, je me déplace à votre domicile ou sur votre lieu de travail (30 km autour de Brive). La prestation est abordable (dès 59€) et écologique car les véhicules sont nettoyés à la vapeur (3 litres d'eau pour l'intérieur et l'extérieur). Ma clientèle est composée majoritairement de concessionnaires automobiles mais je m'adresse également aux particuliers. Mes projets ? Me développer et recruter une autre personne.

Catherine Soulet, 47 ans, blanchisseuse



La blanchisserie c'est une affaire de famille ! Mon beau père tenait l'entreprise Barataud à Brive et j'ai toujours été passionnée par son travail. J'ai donc passé un CAP blanchisserie. Cela fait maintenant 30 ans que j'évolue dans ce milieu ! Quand mon beau père a pris sa retraite, j'ai eu envie que le métier continue d'exister. J'ai monté, en novembre, ma propre entreprise. Je propose différentes prestations de lavage et repassage pour les collectivités, les hôtels, les restaurants et les particuliers. Travail soigné, ramassage et livraison assurés !



Jean-Luc Clavel, 38 ans, couvreur zingueur

Après un CAP en couverture zinguerie, j'ai travaillé dans le domaine des pylônes et faisceaux hertziens en France et à l'export. Papa de 3 enfants, j'ai rapidement eu envie d'une vie de famille plus stable et je suis revenu en Corrèze. Pendant 9 ans, j'ai exercé mon métier de couvreur zingueur au

sein de 2 entreprises du département et, fin 2009, j'ai monté ma société "De toit en toit" à Saint Germain les Vergnes. Spécialisé dans les petits travaux (fuites, fenêtres de toits...), je vous propose un travail de qualité, des conseils avisés et de la réactivité.

En savoir plus sur l'accompagnement à la création, service économique, 05 55 29 95 98



Chaque semaine, retrouvez les créateurs reprenneurs de l'artisanat dans La vie corrézienne, journal agréé pour vos annonces légales.

Entrepreneurs : garantissez votre financement

Vous êtes un professionnel et vous souhaitez développer votre entreprise tout en protégeant votre patrimoine personnel ? Les sociétés de cautionnement vous permettent de réaliser vos projets en cautionnant votre prêt et en apportant leurs garanties pour faciliter le financement de vos investissements.

Dans le cadre d'un investissement, les banques souhaitent obtenir des garanties concernant les risques encourus par la mise en place du financement. Les garanties apportées par le dirigeant peuvent prendre plusieurs formes (caution personnelle, hypothèque, gage sur véhicule...) et dépendent essentiellement de la taille, de l'activité concernée et de la durée du crédit. Cette situation peut se révéler compliquée pour les dirigeants de petites entreprises qui doivent sécuriser au maximum leur situation personnelle. Pour répondre à cette problématique, les entrepreneurs peuvent se tourner vers les sociétés de cautionnement mutuel.



Créée par et pour les entrepreneurs, la Socama cautionne les prêts d'équipement, de développement et de reprise des professionnels de tous les métiers en s'appuyant sur l'expertise de 800 administrateurs, tous chefs d'entreprise. Avec son partenaire, la Banque Populaire, elle offre aux entreprises les moyens financiers de leur développement, assortis d'une double sécurité : la garantie de bonne fin du prêt et la protection du patrimoine personnel.

www.socama.com
Socama Massif Central : 04 73 23 46 23
Socama Centre-Atlantique : 05 55 45 27 00

Parmi celles-ci :



Entreprise publique dotée d'une mission générale, Oseo finance, garantit et accompagne les entreprises tout au long de leur existence : création, reprise, transmission, innovation... Oseo intervient dans trois domaines principaux :

- l'aide à l'innovation : Oseo met à disposition des entreprises innovantes ses compétences (conseils, financements, mobilisation de ressources...) pour soutenir leur croissance. Cet accompagnement concerne essentiellement les projets innovants à composante technologique ayant des perspectives réelles de commercialisation ;
- la garantie des financements bancaires et des interventions en fonds propres : chaque entreprise peut bénéficier de cette garantie allant de 40 % à 70 % avec le soutien des Régions ;
- le financement des investissements et du cycle d'exploitation, en partenariat avec les établissements bancaires.

www.oseo.fr - 05 55 33 08 20



La SIAGI est la Société de caution mutuelle de l'artisanat et des activités de proximité. Créée par les Chambres de métiers et de l'artisanat, son objectif est de permettre aux entreprises un accès plus rapide aux crédits bancaires. Pour cela, elle donne sa garantie aux banques pour les prêts que celles-ci accordent aux entreprises. Son offre couvre la totalité des besoins d'une entreprise, à tous les stades de son parcours (création, croissance, transmission) en s'appuyant sur des compétences spécifiques : expertise des projets d'investissements, prévention des risques économiques, garantie financière et médiation.

www.siagi.com - 05 55 77 67 11



>> Mouvements du Répertoire des métiers de la Corrèze du 1er août 2011 au 30 novembre 2011

> Immatriculations

- ALMANZY AXEL**
LE COPACA BEYNAT
SNACK SUR PLACE OU A EMPORTER
1 CENTRE TOURISTIQUE DE MIEL
19190 BEYNAT
- ATIAC**
PREPARATION DE SNACKING, PLATEAUX REPAS, SANDWICHES, PIZZAS, SALADES, PLATS CHAUDS OU FROIDS, DESSERTS, ET DE TOUT AUTRE PRODUIT ALIMENTAIRE
BOULEVARD ROGER COMBE
LE REY HAUT
19100 BRIVE LA GAILLARDE
- CATOIRE SOPHIE**
LE CARHAGE
CAFE DOUCEUR
PLATS CUISINES A EMPORTER
PETITE RESTAURATION
34 RUE GAL DE GAULLE
19120 BEAULIEU SUR DORDOGNE
- CHAABANE MONCEFF**
LE CARHAGE
RESTAURATION PIZZAS PATES GRILLADES COUSCOUS TAJINES
2 PLACE MARBOT
19120 BEAULIEU SUR DORDOGNE
- ESTALRICH MARGARITA**
BISTROT L'AXOIS
RESTAURATION RAPIDE
PIZZERIAS (SUR PLACE ET A
- EMPORTER)**
LE BOURG
19200 AIX
- EURL GURSES**
BOUCHERIE GURSES
BOUCHERIE CHARCUTERIE
PLATS A EMPORTER
9 AVENUE VICTOR HUGO
19000 TULLE
- FLO CONCEPT**
PLATS A EMPORTER
45 ROUTE DE BRIDELACHE
19130 OBJAT
- GODINO GERALDINE**
LES 2 G
PLATS CUISINES A EMPORTER
22 RUE ALEXIS JAUBERT
19600 LARCHÉ
- L.F.J.E.**
LE GOURMAND
PLATS CUISINES A EMPORTER
10 AVENUE DU 11 NOVEMBRE
19240 VARETZ
- LALANNE SEBASTIEN**
LE MIAM
FABRICATION DE CREPES SUR LES MARCHES
23 RUE BARYE
19100 BRIVE LA GAILLARDE
- LE GALET**
CREPERIE
ROUTE D'USSEL PONT DE BELLACHAL
19160 NEUVIC

- LHERM STEPHANE**
LA TENTATION
FABRICATION PIZZA SANDWICH PLATS A EMPORTER (A TITRE AMBULANT)
LES NICOUX
19600 SAINT PANTALEON DE LARCHE
- MADURAUD STEPHANIE**
BRULERIE GAILLARDE
TORREFACTION DECAFEINATION TRANSFORMATION DE CAFE THE ET CHOCOLAT
(VENTE SUR INTERNET EN CLIENTELE ET FOIRES ET MARCHES)
14 RUE PROUDHON
19100 BRIVE LA GAILLARDE
- MOULENE FREDERIQUE**
ABATTAGE DECOUPE ET VENTE DE VOLAILLES SUR LES FOIRES, MARCHES ET EN VENTE DIRECT A LA FERME AU GRAND CHEMIN FARNES
19100 CAMPS SAINT MATHURIN LEOBAZEL
- MY KEBAB'S**
MY KEBABS
RESTAURATION RAPIDE
VENTE DE PLATS A EMPORTER
37 AVENUE ALSACE LORRAINE
19100 BRIVE LA GAILLARDE
- OLIVIER MAXIME**
FABRICATION DE PAINS ET

- VIENNOISERIES CUITS AU FOUR A BOIS**
VENTE SUR PLACE ET VENTE AMBULANTE
GINES
19120 LA CHAPELLE AUX SAINTS
- +Z BOR**
TOUTES ACTIVITES SE RAPPORTANT A LA BOUCHERIE CONSERVES ET PLATS CUISINES
1 RUE JEAN CASSAN
19100 BRIVE LA GAILLARDE
- PIQUE EVELYNE**
LA BRICHERIE CORREZIENNE SANDWICHERIE
17 RUE DE CORREZE
19100 BRIVE LA GAILLARDE
- POUJOL LAURENT**
PIZZAQUITO
FABRICATIONS DE PIZZAS
6 AVENUE GEORGES CLEMENCEAU
19130 OBJAT
- PRAUDEL ERIC**
LA CROUSTILLE DE PERPEZAC
BOULANGERIE (SEDENTAIRE ET AMBULANT)
LE BOURG
19310 PERPEZAC LE BLANC
- REBIERE GILLES**
BOUCHERIE REBIERE
BOUCHERIE CHARCUTERIE
PLATS CUISINES A EMPORTER (SEDENTAIRE ET TOURNEES)

- LE BOURG**
19550 SOURSAC
- ROZA THIERRY**
AU CREPUSCULE
CREPERIE RESTAURATION A EMPORTER
7 RUE SAINT MARTIN
19200 USSEL
- THIERRY NADIRAS LE PREMIUM DU FOIE GRAS**
FABRICATION DE FOIE GRAS ET TOUTS PRODUITS DERIVES SUR LES MARCHES ET EN DIRECT TRANSFORMATION DE TOUTS PRODUITS ALIMENTAIRES PREPARATION DE PLATS A EMPORTER
RUSSAC
19500 TURENNE
- TURKER BEHZAT**
TURKER BEHZAT DIYAR 21
RESTAURATION RAPIDE
KEBAB VENTE A EMPORTER
8 AVENUE DE PARIS
19100 BRIVE LA GAILLARDE
- VANPOUCKE JEAN RENE**
LA GUINGUETTE DU MALPAS
FABRICATIONS DE PIZZAS
PLATS CUISINES A EMPORTER
GLACES
LE CHAMON
19400 MONCEAUX SUR DORDOGNE

À reprendre !

>> Entreprises à reprendre

A vendre, Pays Vézère-Auvézère, entreprise de **boucherie-charcuterie-traiteur** - Matériel récent et complet - Locaux aux normes - Clientèle de particuliers et d'associations - Pas de salarié, idéal pour 2 personnes - Chiffre d'affaires HT 2009 de 170 000 € - Loyer 170 € TTC par mois - Prix du fonds : 75 000 € (à débattre).
REF CM 19-1240

A vendre, basse Corrèze, sur axe routier très passant, **entreprise de carrosserie/peinture et entretien courant de véhicules** - Locaux de 557 m² avec parking - Clientèle fidèle de particuliers et de professionnels - 1 salarié - Chiffre d'affaires moyen HT de 164 137 € - Bail commercial avec loyer de 800 € HT par mois ou possibilité de rachat des murs - Prix du fonds : 40 000 € (à débattre).
REF CM 19-1343

A vendre, basse Corrèze, **salon de coiffure mixte** en centre Ville - Local de 31 m² avec réserve, en parfait état, situé sur un axe passager - Matériel complet - Clientèle fidèle - Pas de salarié - Chiffre d'affaires moyen de 33 268 € - Loyer 235 € HT par mois - Prix du fonds : 25 000 € (à débattre) avec stock (2 300 €).
REF CM 19-1340

A vendre, haute Corrèze, **salon de coiffure mixte** - Local de 50 m² et cave en sous sol, en parfait état - Matériel complet, avec 10 places de coiffage et cinq bacs - Clientèle fidèle - 2 salariées - Chiffre d'affaires HT moyen de 162 936 € - Loyer de 643,44 € TTC par mois - Prix du fonds à débattre.
REF CM 19-1341

A vendre, Brive Ouest, cause retraite, **entreprise dédiée à la vente de meubles en pin, neufs et anciens, sur mesures, avec atelier de finition** - Surface de vente de 345 m² sur l'axe principal de Brive, avec grand parking et 500 m² de stockage - Idéal pour menuisier ou finisseur ou cuisiniste - Bail commercial tout commerce - Prix de cession : 75 000 € (à débattre).
REF CM 19-1335



Plus de 70 offres sur :
www.cma-corrèze.fr

Contact :
Service transmission
05 55 29 95 98

+ d'offres :
www.cma-limousin.fr
toutes les offres du Limousin classées par secteur et département.

Aimentation

> Retrouvez les radiations sur www.trait-union.info

Bâtiment

> Immatriculations

- ABEM**
ELECTRICITE GENERALE
PLOMBERIE CHAUFFAGE
CLIMATISATION PHOTOVOLTAIQUE AMENAGEMENT INTERIEUR AUTOMATISME FORAGE POMPAGE EQUIPEMENT DE PISCINE ET TOUTS TRAVAUX BATIMENT
LA MOUILLADE
19270 USSAC
- AIMAGHOR**
AIMAGHOR
ELECTRICITE
ROUTE DE LISSAC LES FOUGERES
19100 BRIVE LA GAILLARDE
- AKVP DOMOTIQUE**
AKVP DOMOTIQUE
INSTALLATION DE SYSTEME DE SECURITE
57 AVENUE CHARLES DE GAULLE
19000 TULLE
- ALFAURT NICOLAS**
NICOLAS PEINTURE
PEINTURE POSE DE PLAQUES DE PLATRE
33 RUE JEAN PAUL SARTRE
19140 UZERCHE
- "ALTER ECO"**
«CONSTRUIRE AUTREMENT»
CONSTRUCTION DE TOUTS BATIMENTS
FREYSSINGE
19150 CORNIL
- AMAMIR MOHAMED**
EA ELEC
ELECTRICITE GENERALE
75 B AV DU 18 JUIN NUMERO 9
19100 BRIVE LA GAILLARDE
- AUTHIER JEAN-PIERRE**
MS19 MENUISERIE ET SERVICES 19
MENUISERIE POSE DE CARRELAGE PEINTURE POSE DE PAPIERS PEINTS
1066 AV. GAL. DUCHE
19130 OBJAT
- AVENIR CONSTRUCTIONS**
CONSTRUCTIONS
IMMEUBLES NEUFS OU RENOVATION
7 BOULEVARD DE LA PRADE
19200 USSEL
- BAC JEROME**
CREPI MACHINE
141 AVENUE RIBOT
19100 BRIVE LA GAILLARDE
- BARBELANE GERARD**
POSE DE PLAQUES DE PLATRE ISOLATION PEINTURE AMENAGEMENT EXTERIEUR PETITE MACONNERIE POSE DE PARQUETS LAMBRIS MOQUETTE TRAVAUX ACROBATIQUES
LE BERT
19130 VIGNOLS
- BATH-RESTAURE**
BATH-RESTAURE
CONSTRUCTION RENOVATION DE BATIMENT TRAVAUX PUBLICS AGENCEMENTS TANT EXTERIEURS QU'INTERIEURS
LE POUJOULOUX
19240 VARETZ
- BELLONY BILLY**
PEINTURE BATIMENT
NETTOYAGES TOITURES
MURS PETITE MACONNERIE
EYBRAIL
19200 USSEL
- BONNEAU FRANCK**
FB MENUISERIE AGENCEMENTS
MENUISERIE AGENCEMENTS
GAILLARD LOTISSEMENT
19250 DAVIGNAC
- BOURASS HASSAN**
BOURASS HASSAN
PEINTURE PLATRERIE REVE-TEMENTS DE SOLS
15 RUE DANTON STUDIO 2
ETAGE D
19100 BRIVE LA GAILLARDE
- CAFFY JEAN CHRISTOPHE**
C-J-C RENOVATION
POSE DE PLAQUES DE PLATRE REVE-TEMENTS DE SOLS ET MURS PLOMBERIE PEINTURE AMENAGEMENT EXTERIEUR (TERRASSE MURETS CLOTURE) TRAITEMENT CHIMIQUE DES BOIS BETON ET AUTRES
SUPPORTS DU GROS OEUVRE
LE GAUCHER
19270 DONZENAC
- CEB NEUF RENOVATIONS**
MACONNERIE ENTREPRISE DU BATIMENT
15 BOULEVARD LEON BLUM
19200 USSEL
- CHATONNIER JEAN MICHEL**
C.J.M. - SERVICES
PETITS TRAVAUX DE MACONNERIE MENUISERIE AGENCEMENT TOUTES CONDUITES

- TRAVAUX PUBLICS**
CARRELAGE SCIAGE DE BOIS DE CHAUFFAGE TRAVAUX DIVERS DE PLOMBERIE
3 RUE DU MAZET
19200 USSEL
- CHATTI NACEUR**
ENTREPRISE CHATTI
TRAVAUX DE PEINTURE REVE-TEMENTS DE SOLS ET DE MURS CARRELAGE MACONNERIE ISOLATION POSE DE PLAQUES DE PLATRE NETTOYAGE DE LOCAUX MONTAGE ET POSE DE MENUISERIES
6 RUE ETIENNE MONDON
19200 USSEL
- CONDAMINAS ET FILS**
CARRELAGE FAIENCE ET TOUTES ACTIVITES CONNEXES
3 BOULEVARD TREICH
LAFLENE
19200 USSEL
- COOPERATIVE DE CONSTRUCTION DURABLE**
CONSTRUCTIONS MAISONS INDIVIDUELLES RECHERCHE NEGOCIATION PRISE DE COMMANDES OU DE MARCHES DE FOURNITURES DE SERVICES OU DE TRAVAUX DE BATIMENT AUPRES DE TOUTS CLIENTS POUR LEUR EN CONFIER L'EXECUTION ACHAT FABRICATION EN VUE DE LA REPARTITION ENTRE EU
15 AVENUE WINSTON CHURCHILL
19000 TULLE
- CORREZE CARRELAGE**
CORREZE CARRELAGE
MACONNERIE CARRELAGE
30 AVENUE MENDES FRANCE
19600 SAINT PANTALEON DE LARCHE
- DA SILVA ANTHONY**
EIRL DA SILVA ANTHONY
PLOMBERIE CHAUFFAGE SANITAIRE - EIRL
ROUTE DE LA FOUCHERIE
19500 MEYSSAC
- DE MAGALHAES CHRISTIAN**
PLATRERIE PEINTURE DECORATION
38 B ROUTE NATIONALE
19460 NAVES
- DELPRAT STEPHANE**
COUVRTOIT

- COUVERTURE**
ZINGUERIE
CHARPENTE
ROUTE DES ROUBEYS
19240 VARETZ
- DOUVRY PHILIPPE**
POSE DE REVE-TEMENTS DE SOLS CARRELAGE PEINTURE POSE DE PARQUETS
8 LES FERRIERES
19130 SEILHAC
- DUMONT ASSAINISSEMENTS & TERRASSEMENTS**
DUMONT ASSAINISSEMENTS & TERRASSEMENTS D.A.T.
TERRASSEMENTS PASTINAGE DE CHEMINS PARKINGS ASSAINISSEMENTS AMENAGEMENTS DES EXTERIEURS
PETITE MACONNERIE
CHEMIN DU PELISSIER
19600 NOAILLES
- ETS MARTIN**
BRICO PRO
FUMISTERIE INSTALLATION DE CHAUFFAGE
LA CROIX DE LA METAIRIE LA REDONDIA ZI DU VERDIER
19210 LUBERSAC
- EURL CHEZE GERALD**
PLATRERIE PEINTURE REVE-TEMENT DE SOL ET DIVERS TRAVAUX DE FINITION DE SECOND OEUVRE
12 RUE DES PLAINES SAINT PIERRE
19200 USSEL
- FORSHAW PAUL**
PRESTATIONS DE PETITS BRICOLAGE DITES HOMME TOUTES MAINS
LE BEC
19170 GOURDON MURAT
- GARDOU FLORENT**
MENUISERIE MONTAGE DE SCENES SONORISATION CHAUVIAT
19410 PERPEZAC LE NOIR
- GAUGE STEPHANE**
GS PLOMBERIE
INSTALLATION DE PLOMBERIE CHAUFFAGE ET SANITAIRE
CLIMATISATION
LE BOURG
19500 SAILLAC
- GIL PHILIPPE**
GPS
PLOMBERIE CHAUFFAGE MACONNERIE ELECTRICITE
163 BOULEVARD DE LA CONVENTION
19110 BORT LES ORGUES

- GONCALVES DAVID**
DG PINSAGE
POSE CLOTURE MURET
DALLAGE BORDURE
26 RUE DE LA LIBERTE
19520 CUBLAC
- GUIMBELET BENOIT**
TRAVAUX DE PEINTURE ISOLATION REVE-TEMENTS DIVERS RENOVATION INTERIEUR/EXTERIEUR
LAVALADE
19140 CONDAT SUR GANAVEIX
- IPEK GOKHAN**
PEINTURE INTERIEURE ET EXTERIEURE
21 RUE DES PRADES
19360 MALEMORT SUR CORREZE
- ISTIER PHILIPPE**
MENUISERIE PEINTURE POSE DE PLAQUE DE PLATRE BOIS LESCURE
19330 SAINT GERMAIN LES VERGNES
- LADOWICHT MAX**
NETTOYAGE DEMOISSAGE DECAPAGE PEINTURE POSE DE PLAQUES DE PLATRE REVE-TEMENTS DE SOLS ET MURS PETITS TRAVAUX DE MACONNERIE
9 RUE LECONTE DE LISLE
19100 BRIVE LA GAILLARDE
- LRJ BROUSSE BOIS**
CHARPENTE COUVERTURE
GINES
19120 LA CHAPELLE AUX SAINTS
- MAGDORIC**
ENTREPRISE DE TRAVAUX POUR LE BATIMENT PRINCIPALEMENT LE RAGREAGE DES SOLS ET LA POSE D'ISOLANTS MERLHAC
19240 SAINT VIANCE
- MAGLUID FABIAN**
ELECTRICITE PLOMBERIE CHAUFFAGE MECANIQUE GENERALE
LE THEIL
19300 MOUSTIER VENTADOUR
- MARCEL MICKAEL**
M. M CARRELAGE
CARRELAGE MOSAIQUE
23 AVENUE ROBERT DE LASTYRIE
19240 ALLASSAC

À noter

Certains organismes d'aide à la création et la reprise des entreprises tels que France Active, France Initiative, ADIE, Réseau Entreprendre, SACEF, FGIH... fournissent également des garanties bancaires et des apports financiers remboursables.

Sources : www.oseo.fr - www.siagi.com
www.socama.com
www.mediateurducredit.fr

■ Pour toutes questions :
contactez le service économique de la Chambre de métiers au
05 55 29 95 98

Briv' Enseignes PLASTINEON
www.plastineon.fr

CONCEPTEUR FABRICANT INSTALLATEUR

Enseignes, LEDS, néons, totems, banderoles, panneaux, impression numérique grand format, marquage de véhicules...

30 av. de la Garenne Verte - BRIVE
05 55 23 74 93
Fax 05 55 74 31 91

Retrouvez la suite page suivante ➔

Bâtiment

> Immatriculations... suite

MARIONNET SYLVAIN
MS - MULTISERVICES
MENUISERIE PEINTURE
INTERIEURE ET EXTE-
RIEURE POSE DE
PLAQUES DE PLATRE
PLOMBERIE PETITE ELEC-
TRICITE
4 LOTISSEMENT DU PRE
MALHOMME
19300 SAINT YRIEX LE
DEJALAT

MARTY NICOLAS
MACONNERIE CARRELAGE
CHAUVIAT
19310 YSSANDON

MENUIBAT
MENUIBAT
MACONNERIE GENERALE
SECOND OEUVRE
41 AVENUE ANDRE
MALRAUX
19100 BRIVE LA GAILLARDE

MERCIER KEVIN
PEINTURE POSE DE
27 RUE DU 8 MAI
19520 CUBLAC

MICQUIAUX MARCEL
M.S.P
POSE ET MONTAGE DE
MEUBLES PRESTATIONS
DE PETIT BRICOLAGE
TRAVAUX DE NETTOYAGE
TRAVAUX D'INSTALLATION
DE TELECOMMUNI-
CATIONS EN HAUTEUR SUR
STRUCTURE ELEVEE
PRESTATIONS DE MECA-
NIQUES DIVERSES LORS
DE RALLYES RAID AUTO ET
MOTO
5 RUE DE RABAIS
19170 BONNEFOND

**MONTEIL
PIERRE-ETIENNE**
PLATRERIE PEINTURE
PEYRAT
19270 SAINT PARDOUX
L'ORTIGIER

MUTLU MEHMET
PEINTURE POSE DE
PLAQUES DE PLATRE
13 RUE ELYSEE RECLUS
19100 BRIVE LA GAILLARDE

**NGANKAM NOUBISSIE
ALAIN**
ELECTRICITE
19 RUE FIRMIN MARBEAU
19100 BRIVE LA GAILLARDE

PATRICK BORDAS
EURL PATRICK BORDAS
MENUISERIE BOIS PVC
ALU POSE DE PLAQUES
DE PLATRE PEINTURE
POSE ALARME
19330 SAINT MEXANT

PRADILLON DAVID
DAVID A VOTRE SERVICE
ENTRETIEN INSTALLATION
DEPANNAGE CHAUDIERES
POELES A BOIS INSERTS
TOUTES MARQUES DE
MATERIELS ET SYSTEMES
DE CHAUFFAGE RAMO-

**NAGE DEPANNAGE PLOM-
BERIE**
17 B RUE ALEXIS JAUBERT
19600 LARCHE

PRINCE SARL
JON THE CARPET MAN
POSE REVETEMENTS DE
SOLS TAPIS MOQUETTES
EN TOUS GENRES PREPA-
RATION DES SOLS
NETTOYAGE
BALEME
19260 AFFIEUX

ROCHE LAURENT
ROCHE LAURENT
MACONNERIE RENOVA-
TION PATRIMOINE ANCIEN
TAILLE DE PIERRE
LA LANDE
19230 BEYSSAC

ROL ARNAUD
CARRELAGE DALLAGE
FAIENCE MOSAIQUE
PAVAGE
60 ROUTE DE LA PETITE
VALLEE
19240 SAINT VIANCE

SARL MANAUD LUDOVIC
COUVERTURE RAMONAGE
ZINGUERIE
11 RUE DU VIEUX BOURG
BALEME
19220 SERVIERES LE
CHATEAU

SAS ISOSYS
ISOSYS
POSE DE PRODUITS DE
MENUISERIE ENERGIES
RENOUVELABLES ISOLA-
TION VENTILATION
40 AVENUE MAILLARD
19100 BRIVE LA GAILLARDE

TEIXEIRA CHRISTIAN
PEINTURE PLATRERIE
29 N QU ARISTIDE BRIAND
19000 TULLE

**VERLHAC PIERRE FRAN-
COIS**
TRAVAUX PUBLICS
TERRASSEMENTS
CONDUCTEUR D'ENGINS
LA ROCLETTE
19270 DONZENAC

VIGNI DIDIER
COUVERTURE ZINGUERIE
RUE DE LA POMPE
19210 LUBERSAC

VIZIR MEHMET
VIZIR MULTI SERVICES
POSE DE CLOTURES
DALLAGES MURETS
BORDURES TERRASSE-
MENT MACONNERIE PEIN-
TURE REVETEMENTS DE
SOLS CARRELAGE
GRAULIERE ROUTE
DEPARTEMENTALE
19360 COSNAC

XAVIER CHRISTIAN
PEINTURE EN BATIMENT
LES PEGES
19360 DAMPNAT

ZALEWSKI SEBASTIAN
ZAS-PEINTURE
PEINTURE POSE DE
PLAQUE DE PLATRE PLOM-
BERIE ELECTRICITE
CARRELAGE REVETE-
MENTS SOLS ET MURS
POSE DE FENETRES ET
PORTES
851 AVENUE DE LA GARE
19110 BORT LES ORGUES

ZLAF MOHAMED
CREPIE ET FACADE
CREPIS FACADES ISOLA-
TION PAR EXTERIEUR
MACONNERIE
14 RUE MAURICE
ROLLINAT
19100 BRIVE LA GAILLARDE

> Retrouvez les radiations sur www.trait-union.info

Fabrication

> Immatriculations

ALEM
MECANIQUE SUR CHAN-
TIER D'ENGINS ET MATE-
RIELS AGRICOLES TP
MECANIQUE GENERALE
LE MAS
19360 MALEMORT SUR
CORREZE

ALONSO JOSE
MECANICIEN REPARATION
DE TOUT MATERIEL
HYDRAULIQUE LEVAGE
CARROSSAGE MANUTEN-
TION
POUJOL
19150 LAGUENNE

BESSAS NICOLE
TRAVAUX DE DECORATION
D'INTERIEUR ET FABRICA-
TION D'ARTICLES D'AMEU-
BLEMENT
25 RUE GEORGES PEE
19100 BRIVE LA GAILLARDE

BETTAN CATHERINE
DECORATION D'OBJETS
TOUS SUPPORTS (SEDEN-
TAIRE ET AMBULANT)
20 CHADIOT
19400 ARGENTAT

**BITSIGUI MBASSI ATAN
MAURICE**
ARREZO
CREATION FABRICATION
D'ARTICLES DE SPORTS
(EQUIPEMENTS, ACCESSO-
IRES ET VETEMENTS)
DE LA MARQUE ARREZO-
SPORTS
45 AVENUE GAL DE
GAULLE
19000 TULLE

BRUN SABINE
GRAVURE DECORATION
RESTAURATION SUR
VERRE OU AUTRES
SUPPORTS
40 AV. DU GAL LECLERC
19200 USSEL

CESBRON WILFRIED
M.I TELECOM
MAINTENANCE ET INSTAL-
LATION EN TELECOMUNI-
CATION
14 RUE DU LAVOIR
19130 SAINT BONNET LA
RIVIERE

COPEAU
COPEAU
REPARATIONS MACHINES
A TRAVAILLER LE BOIS
MACHINES OUTILS
LA CHAULAUDRE ZONE
INDUSTRIELLE
19300 EGLETONS

COURTICE MERRILLY
FABRICATION DE VETE-
MENTS, D'ACCESSOIRES
ET DIVERS ARTICLES EN
LAINE ET TISSUS VARIES
(CHAPEAUX, SACS,
ECHARPES, BIJOUX, VETE-
MENTS ETC...) ARTISTE DU
TEXTILE FEUTRIERE

CHAMP DE LESTRADE
19500 BRANCEILLES

DENEAU MARIE
MAD CREATIONS
CREATIONS D'OBJETS DE
DECORATION EN TISSU
(SEDENTAIRE ET AMBU-
LANT)
6 LE MONTJOLY
19200 SAINT ANGEL

DUBERNARD GAETAN
CREADUB
SCULPTURE SUR PIERRE
CREATION DE PEINTURES
(TABLEAUX) ACTIVITE
SEDENTAIRE ET AMBU-
LANT
LAVIGNAC
19200 MARGERIDES

GT PROD
CONCEPTION FABRICA-
TION D'OUTILLAGE
LA GALIVE ZA
19600 SAINT PANTALEON
DE LARCHE

LA PTITE BOUTIQUE
D'ALLASSAC
LA PTITE BOUTIQUE D'AL-
LASSAC
RENOVATION DE MEUBLES
ET D'OBJETS DE DECORA-
TION
1 PLACE CHARLES DE
GAULLE
19240 ALLASSAC

LACHAUD FABRICE
ATELIER DECORS FABRO
AEROGRAHISTE PEIN-
TURE ET DECORATION
SUR TOUS SUPPORTS
CARROSSERIE
LE CHEDAL
19140 CONDAT SUR GANA-
VEIX

LANCEZEUX CINDY
LE CROCHET DE CINDY
CREATIONS AU CROCHET
BRODERIE EN TOUS
GENRES (SEDENTAIRE ET
AMBULANT)

**RUE DU PUY DE GRAM-
MONT HLM DE GRAMMONT**
BAT 1 APT 273
19200 USSEL

**LE LABO MATTHIEU
DAUDE**
LE LABO
PROTHESISTE DENTAIRE
51 AVENUE PDT HENRI
QUEUILLE
19100 BRIVE LA GAILLARDE

POUSSIN ARNAUD
FABRICATION D'OBJETS
DIVERS EN BOIS (SEDEN-
TAIRE ET AMBULANT)
JAUGEAT
19410 VIGEOIS

SAN JUAN FABRICE
FABRICATION INSTAL-
LATION MATERIEL ELEC-
TROACOUSTIQUE
LE BOURG LE PRESBY-
TERE
19360 CHABRIGNAC

STIERS GILLES
DECOUPES ET GRAVURES,
GRAVURES SUR PIERRE,
MARBRE, GRANIT,
ARTICLES FUNERAIRES,
IMPRESSION SUR
ARTICLES PUBLICITAIRES,
DECOUPE, GRAVURES DE
PLAQUES PROFESSION-
NELLES, IMPRESSION SUR
VINYLE, FABRICATION DE
TAMPONS ENCREURS,
SIGNALETIQUE (FABRICA-
TION, POSE)
LA GUIGNERIE
19250 COMBRESSOL

TON OLIVIER
VANNERIE TRADITION-
NELLE (VENTE SUR LES
MARCHES)
LA CHAPELLE
19130 SAINT SOLVE

> Retrouvez les radiations sur www.trait-union.info

Services

> Immatriculations

AFFINITE BEAUTE
COIFFURE MIXTE ESTHE-
TIQUE
LA CROIX ROUGE
19330 FAVARS

AUBRET VALENTIN
TAPISSIER GARNISSEUR
REPARATEUR DE
MEUBLES ANCIENS
2 ROUTE D'ORGAC
19130 VIGNOLS

BONGIOVANNI VALERIE
ANIMAL BEAUTE
TOILETTAGE CANIN ET
FELIN SEDENTAIRE ET
AMBULANT
45 AVENUE PIERRE ET
MARIE CURIE
19360 MALEMORT SUR
CORREZE

BONNEFONS MORGANE
SALON MORGANE
COIFFURE MIXTE
59 AVENUE TURGOT
19100 BRIVE LA GAILLARDE

**BOURDET MARIE-CHRIS-
TINE**
HAIR MOOVE CHRISTINE
COIFFURE A DOMICILE
LES GALUBES
19240 ALLASSAC

BOYER MYLENE
LE QUAI DES FLEURS
COMPOSITION FLORALE
1 AVENUE PIERRE
SEMARD
19200 USSEL

BRANDY VALERIE
COIFFURE COIF
COIFFURE A DOMICILE
LES CARTERESSES
19310 SAINT ROBERT

CHANDRU JOHN
GARAGE CHANDRU JOHN
MECANIQUE ENTRETIEN
REPARATION DEPANNAGE
DE VEHICULES LEGERES
PUY LA MOUCHE
19190 LANTEUIL

CLAVIERIE MARIE-LINE
M LINE ESTHETIQUE
ESTHETIQUE COSME-
TIQUE A DOMICILE
LA BERNEL
19190 AUBAZINES

DEVIIENNE MATHIEU
LA CORDONNERIE DU
CENTRE-EIRL MATHIEU
DEVIIENNE
CORDONNERIE REPARA-
TION DE CHAUSSURES ET
ARTICLES DE CUIR EIRL
13 RUE JULES VIALLE
19100 BRIVE LA GAILLARDE

EASY TULLE
EASY COIFFURE INTER-
VIEW
SALON DE COIFFURE
HOMMES ET OU FEMMES
CENTRE COMMERCIAL
LECLERC PLACE DU
FOIRAL
19000 TULLE

GARAGE MAGALHAES
CARROSSERIE AUTOMO-
BILE PEINTURE MECA-
NIQUE REPARATIONS DE
VEHICULES TOUTES
MARQUES DEPANNAGE
MONTAGE DE PNEUS
31 B RUE DES ARENES
19460 NAVES

GODIN CHRISTOPHE
MECA - SERVICES
MECANIQUE AUTOMOBILE
6 CHEMIN DU VIEUX
CHATENET
19510 MASSERET

GOKSU GURSEL
SEMA CORDONNERIE
CORDONNERIE CLEFS
MULTISERVICES MARO-
QUINERIE CHAUSSURES
TOUS ARTICLES EN CUIRS
ET PEALX ARTICLES DE
DECORATION
12 PLACE ALLEGRE
19240 ALLASSAC

**LA PAUSE INFORMATI-
QUE SERVICES**
LPI SERVICE LA PAUSE
INFORMATIQUE SERVICE
INTERVENTION DEPAN-
NAGE DES LIGNES
INTERNET
2 RUE GOUDOU
19400 ARGENTAT

LANCEMENT BRUNO
REPARATION ENTRETIEN
MODIFICATION RESTAURA-

**TION D'APPAREILS ET
EQUIPEMENTS PHOTO-
GRAPHIQUES**
1 B AVENUE MARECHAL
JOFFRE
19100 BRIVE LA GAILLARDE

LE GALL EMMANUELLE
VERT AMANDE
ESTHETIQUE
3 PLACE ALLEGRE
19240 ALLASSAC

LIGOUX LUDOVIC
MECANIQUE AUTOMOBILE
(AU DOMICILE DES
CLIENTS)
5 B RUE DES MESANGES
JAUBERT
19320 MARCILLAC LA CROI-
SILLE

**MOINDRANZE
KARIOUDJA STELLA**
SUN 19 CENTRE DE BRON-
ZAGE
SOINS DES ONGLES
69 AVENUE MAL FOCH
19100 BRIVE LA GAILLARDE

RAVEL ANNICK
ESTHETIQUE, JULI
ESTHETIQUE ET
PROTHESE ONGULAIRE A
DOMICILE
63 AV DU DR PAUL SOUF-
FRON VILLA 5
19600 LARCHE

REALPE ARIAS CLAIRE
ETAYA COIFFURE
COIFFURE MIXTE POSE

ONGLES
19 AVENUE EDMOND
MICHELET
19240 VARETZ

ROELANDT NICOLAS
DEPANNAGE ASSISTANCE
A DOMICILE EN INFORMATI-
QUE ET INTERNET
INSTALLATION DE CONFI-
GURATION INSTALLATION
AUDIO VIDEO LOGICIEL DE
PERIPHERIQUES ASSIS-
TANCE MULTIMEDIA
ENTRETIEN MONTAGE
PHOTO VIDEO
78 AVENUE ALEXIS
JAUBERT
19600 SAINT PANTALEON
DE LARCHE

S A P M
"SERVICES A LA
PERSONNE PRESTATIONS
DE PETIT BRICOLAGE
DITES "HOMMES DE
TOUTES MAINS" ENTRE-
TIEN LAVAGE DE VEHI-
CULES BRICOLAGE"
L'ALEE FAVAILLOT
19150 LAGARDE ENVAL
SARL DUBOIS ET FILS
MARECHAL FERRANT
LES LONZIERES
19330 SAINT MEXANT

SAUDRAIS VALERIE
CANICHI
TOILETTAGE CANIN
ANIMAUX DE COMPAGNIE

27 RUE DUBOIS
19100 BRIVE LA GAILLARDE

SAULIERE KARINE
IN - O - SENS
ESTHETIQUE
CENTRE COMMERCIAL
LES COMBETTES
19270 USSAC

SAVOURET AGNES
MEUBLES PEINTS DECOR-
ATION INTERIEURE
GARANCE
PATINE SUR MEUBLES
33 AVENUE CHARLES DE
GAULLE
19000 TULLE

**SOCIETE CORREZIENNE
MULTISERVICES**
SOCIETE CORREZIENNE
MULTISERVICES (S C M)
NETTOYAGE INDUSTRIEL
POUR PROFESSIONNELS
ET PARTICULIERS PRESTA-
TIONS AUPRES DES PARTI-
CULIERS (PETIT ENTRE-
TIEN LAVAGE DE VEHI-
CULES BRICOLAGE)
17 B AVENUE THIERS
19100 BRIVE LA GAILLARDE

SOULET CATHERINE
SOULET CATHERINE BLAN-
CHISSERIE
BLANCHISSERIE
PAS DE CIGALE HAMEAU
DU PERRIER
19600 LISSAC SUR COULZE

SPADAFORA KATIA
COIFFURE A DOMICILE
LE CHEVASTEL
19290 SAINT REMY

SRAD BRIVE COIFF
COIFF & CO
COIFFURE PROTHESE
CAPILLAIRE ESTHETIQUE
INSTITUT DE BEAUTE
90 AVENUE ABBE JEAN
ALVITRE
19100 BRIVE LA GAILLARDE

TATINCLAUX MONIQUE
MONIKA SERVICES
NETTOYAGE DE LOCAUX
DOUSTRET
19400 ARGENTAT

TREILLE ADELINE
ZEN ATTITUDE
INSTITUT DE BEAUTE
ESTHETIQUE
17 RUE PRINCIPALE
19520 MANSAC

ZIMMERMANN TEDDY
DEMOUSSAGE, TRAIT-
EMENT DE TOITURES ET
BOISERIES, PEINTURES,
PETITE MACONNERIE,
NETTOYAGE DE FACADES
GRANGES
19600 SAINT PANTALEON
DE LARCHE

> Retrouvez les radiations sur www.trait-union.info

CAPEB

L'accessibilité pour tous

L'artisan du bâtiment joue un rôle prépondérant en milieu rural. Il décèle et repère les difficultés quotidiennes de la population vieillissante pour vivre et se déplacer et contribue, avec les services d'aide à domicile et les agents du service social, à imaginer des solutions pour pallier aux difficultés quotidiennes. Pour accompagner ses artisans dans cette démarche de conseil et d'accompagnement, la Capeb a organisé les 3 et 4 novembre derniers, des journées de formation "accessibilité des logements, personnes à mobilité réduite". Aujourd'hui en Corrèze, 12 artisans ont

le label "HANDIBAT" qui valorise et reconnaît les compétences en matière de travaux et d'aménagements liés à l'accessibilité, mais également en termes d'accueil des clientèles spécifiques.

La Réglementation thermique 2012

La Capeb a participé, le 6 décembre dernier, à une réunion concernant la réglementation thermique pour 2012. Aux côtés du Pôle éco construction, de la Fédération française du bâtiment et



de Qualibat, la Capeb a tenu une tribune sur les enjeux de cette nouvelle réglementation pour les professionnels du bâtiment.

Rappel : La réglementation thermique 2012 (RT 2012) a pour objectif, tout comme les précédentes réglementations thermiques, de limiter les consommations énergétiques des bâtiments neufs qu'ils soient pour de l'habitation (résidentiel) ou pour tout autre usage (tertiaire). La RT 2012 s'articule autour de cinq usages énergétiques : chauffage, climatisation, production d'eau chaude sanitaire, éclairage et auxiliaires (ventilation, pompes...).

Coup de massue

**Relèvement de la TVA à 7 %, recen-
trage de l'ECO PTZ, coup de rabot
de 20 % sur le crédit d'impôt déve-
loppement durable et fin du disposi-
tif Scellier : le bâtiment est le secteur
le plus impacté par le plan de
rigueur du gouvernement.**

Patrick Liébus, Président de la Capeb : « Le Gouvernement a décidé d'anticiper un net ralentissement de la croissance et de compenser cette dernière par une recherche de 8 milliards d'euros. Avec l'augmentation de la TVA dans le bâtiment, il fait plus et pire : il provoque lui-même un ralentissement de l'économie et se tire ainsi

une balle dans le pied. Conséquence : contrairement à ce qu'affirme le Premier Ministre, il affaiblit l'un des secteurs les meilleurs contributeurs à la croissance ».

A ce handicap d'une TVA relevée qui va peser sur le marché de la rénovation des logements, s'ajoute le nouveau frein du « recentrage » de l'ECO PTZ, dont on connaît pourtant l'effet « booster » sur les travaux. Autre injure à l'avenir, le coup de rabot supplémentaire de 20 % sur le crédit d'impôt développement durable (CIDD), qui risque de sonner le glas du Grenelle de l'Environnement. Globalement, le tribu payé par le seul secteur du bâtiment au plan de rigueur est totalement disproportionné et injuste. Autre mesure défavorable au secteur, la fin

du dispositif Scellier qui risque de porter un coup fatal à la construction neuve.

Patrick Liébus, s'insurge : « Face à un gouvernement insensible aux arguments économiques de bon sens, les artisans sont aujourd'hui découragés et éprouvent une colère rare. La CAPEB n'entend rien céder durant les débats parlementaires à venir. Quel que soit le sort de ces mesures, elle réaffirme la nécessité de compenser la hausse de la TVA par une baisse équivalente du coût du travail et des charges sociales qui pèsent sur les entreprises du secteur ».

■ **Contact :**
Capeb 19
39 rue du 4 septembre à Tulle,
05 55 26 59 91
www.capeb.fr

BCT

En novembre dernier, André Pradel a été fait Chevalier de l'ordre du mérite agricole par Christian Le Lann, Président de la Confédération nationale des bouchers charcutiers traiteurs et Président de la Chambre de métiers et de l'artisanat de Paris. En présence de son épouse, de Christian Lavent et de Jean-Paul Servantie.



■ **Contact :**
André Pradel,
05 55 87 38 20,
bct19@wanadoo.fr



Félicitations à Sébastien Gross, 19 ans, originaire d'Argentat, qui a remporté le premier prix du concours du meilleur apprenti boulanger du Limousin organisé par la chambre professionnelle des artisans boulangers-pâtisseries de la Corrèze au CFA les 13 Vents. Ce jeune apprenti poursuit son apprentissage chez Alain Mialet à Argentat.



L'amendement consacrant le libre choix du réparateur par l'assuré a été adopté par l'Assemblée nationale le 29 septembre dernier dans le cadre du projet de loi "renforçant la protection et l'information des consommateurs". A présent, le CNPA va amplifier son action en mettant en exergue que toutes les voies d'information du consommateur sont à envisager, au-delà du contrat d'assuré : script téléphonique des services clientèles d'assureurs et des plates-formes de gestion de sinistres,



■ **Contact :** CNPA
05 55 05 07 62 ou
s87@cnpa.fr

mentions obligatoires dans les publicités quels que soient les supports, mention dans les supports de constats amiables d'accidents ... Il revient également aux professionnels de communiquer sur ce sujet avec leur clientèle, sans toutefois attendre l'accident.

• Qui sommes nous ?

La Fenara constitue le prolongement du syndicalisme interprofessionnel de l'artisanat. Créée en 1984 et reconnue par les pouvoirs publics, nous accueillons les retraités issus de tous les secteurs de l'artisanat.

En quelques chiffres : 1 100 000 bénéficiaires, 30 000 adhérents, 84 associations couvrant tout le territoire national. Nos activités : défendre les intérêts des retraités de l'artisanat auprès des institutions publiques, les représenter dans les instances paritaires, entretenir les liens avec les autres associations de retraités, informer tous les relais d'opinion des actions réalisées.

• Le 10 octobre dernier, la Fenara 19 et l'Unirc 19 ont reçu à la Chambre de métiers et de l'artisanat de la Corrèze une délégation du RSI Limousin afin de présenter aux retraités de l'artisanat et du commerce les prestations de ce régime social. Un grand nombre de retraités présents ont pu appréhender le fonctionnement et les droits caractérisant le RSI et remplaçant les anciens régimes maladie et vieillesse.

• De nombreux retraités du commerce et de l'artisanat se sont retrouvés, vendredi 21 octobre, au Val de Collonges pour une journée amicale.



Après un excellent repas, une animation et une tombola ont permis à tous de passer un bon moment.

• Agenda : mi janvier - conseil d'administration / mars - assemblée générale / mai - sortie collective

■ **Contacts :**
François Marouby 05 55 27 77 05
ou Madeleine Pagnon
05 55 98 92 44



Mémento sur l'accessibilité pour les Maires :

Réalisé par le Conseil national handicap et la FFB, Le "mémento du maire pour l'accessibilité" présente, à partir de situations issues de la vie courante, les principes essentiels de mise en accessibilité des différents espaces d'une commune. L'existant - difficultés rencontrées et solutions adaptées - y est particulièrement traité. Les maires, mais aussi les entreprises, y trouveront les informations essentielles.

Les Formations aux économies d'énergie :

De nombreuses formations aux économies d'énergie pour les entreprises du bâtiment (FEEBAT) seront organisées à Tulle en 2012. Les deux premiers modules sont axés sur la mise en œuvre d'une offre globale d'amélioration énergétique des bâtiments. Un module 3 (à choisir selon les métiers) propose des solutions techniques pour mettre en œuvre des technologies performantes d'amélioration énergétique des bâtiments. Le module 5 est surtout proposé aux entreprises du Bâtiment qui font de la construction neuve. La formation FEEBAT, couplée à une certification Qualibat, permet à l'entreprise de rejoindre « Les Pros de la performance énergétique » et ainsi d'être identifiable par les clients dans le domaine des économies d'énergie.

Dates à venir à Tulle : Module 1 les 15 et 16 mars 2012 ; Module 2 les 12 et 13 mars 2012 ; Module 3.34 les 7, 8 et 9

février 2012 ; Module 5.1 les 25 et 26 janvier 2012 ; Module 5.2 les 1er et 2 février 2012.

Les autres formations à venir :

« Perfectionnement feuille de paye du BTP » le 3 avril 2012
« L'entreprise et le salarié : les nouvelles réglementations sociales » le 7 novembre 2012
« Entretien des chaudières, les nouvelles dispositions : gaz, fuel, bois » les 1er et 2 février 2012
« Montage - Utilisation - Démontage d'un échafaudage en sécurité » les 13 et 14 février 2012
« Préparation à la validation gaz » les 14 et 15 mars 2012

Ces formations peuvent être prises partiellement ou totalement en charge par les OPCA (AREF, FAFSAB, FAFCEA).

■ **Contact :**
Tulle 05 55 21 55 16 ou Brive 05 55 18 06 45,
btp19@d19b.ffbatiment.fr
www.btp19.ffbatiment.fr



Entretien avec Bernard Mas, Directeur des Services de santé au travail en Corrèze



Aujourd'hui, la santé au travail repose sur une offre de plus en plus large de prestations afin d'aider les entreprises à évaluer et prévenir les risques professionnels : ergonomie, maintien dans l'emploi, psychologie du travail...

Nous sommes allés à la rencontre de Bernard Mas, directeur de l'AIST 19 pour découvrir les services proposés aux entreprises corréziennes.

A qui s'adressent les services de santé au travail ?

A toutes les entreprises corréziennes, quels que soient leur secteur d'activité et leur taille. Nous bénéficions d'un agrément de compétences géographiques et professionnelles par la Direction régionale du travail pour exercer et surveiller tous les salariés du département.

Quelles sont les obligations d'un chef d'entreprise ?

Dès lors qu'une entreprise embauche au moins un salarié, même si l'embauche est temporaire, l'inscription à nos services est obligatoire sous peine de devoir payer une amende et dans certains cas, d'engager la responsabilité pénale du chef d'entreprise.

L'employeur doit en effet répondre à trois obligations :

- élaborer et tenir à jour un document unique d'évaluation des risques professionnels recensant l'ensemble des risques pour la santé et la sécurité de ses salariés ;
- former, informer les salariés à la prévention des risques ;
- s'assurer que le travail n'altère pas la santé du salarié.

Quels services proposez-vous pour répondre à ces obligations ?

Notre mission est d'aider les chefs d'entreprises à remplir leurs obligations en faisant intervenir nos professionnels de la prévention et en proposant une offre globale de services. Dès son adhésion, l'entreprise est rattachée à un médecin du travail qui, après s'être familiarisé avec l'environnement professionnel, va coordonner les actions en matière de prévention des risques. Nos techniciens vont se rendre au sein de l'entreprise pour aider l'employeur à évaluer ses risques professionnels (route, bruit, machines dangereuses...). En fonction de l'évaluation réalisée, le médecin va mettre en place une surveillance médicale adaptée et également, proposer à l'employeur des sessions ciblées, d'information et de sensibilisation à la prévention.

Nos services vont également s'occuper du suivi médico-professionnel des salariés : visites obligatoires, visites périodiques... Lors des visites, le médecin peut être amené à diriger le salarié vers un spécialiste pour avoir un avis complémentaire.

Comment fonctionne votre organisme ?

Nous sommes une association de droit privé, loi 1901. Notre conseil d'administration, présidé par Jean-Louis Périé, est composé d'employeurs et de salariés mandatés par les syndicats représentatifs. Nos ressources proviennent exclusivement des cotisations des entreprises. 50 salariés travaillent en Corrèze : personnels administratifs, médecins, infirmières, préventeurs, formateurs, secrétaires médicales... Notre personnel assure des permanences dans des centres couvrant tout le département sur Brive Est, Brive Ouest, Tulle, Ussel ainsi que 5 centres annexes : Uzerche, Egletons, Objat, Argentat et Beaulieu.

Comment adhérer ?

L'adhésion se fait sur simple demande par courrier ou par téléphone. Le délai moyen pour traiter le dossier est d'une semaine.

Les entreprises doivent s'acquitter d'un droit d'entrée payable une seule fois à la première inscription. La cotisation annuelle est de 34€HT à la première convocation du salarié, plus 0,25% sur la tranche A des salaires de l'entreprise.

■ **Contact :** AIST 19, 9 rue Louis Taurisson
19100 Brive la Gaillarde
Tél. : 05.55.18.20.55 Fax : 05.55.18.20.59
aist19@aist19.fr

Chiffres clefs 2011 en Corrèze

6 000 entreprises adhérentes	1 300 salariés orientés vers des spécialistes
60 000 salariés à charge	200 aides à l'évaluation des risques
50 salariés	3 500 salariés formés ou sensibilisés (dont 1 800 sauveteurs secouristes du travail)
4 M€ de chiffre d'affaires	2 000 heures d'études de postes de travail et de métrologie
38 000 visites médicales réalisées, dont 200 conclusions d'inaptitudes	

Fichier client : mode d'emploi

« Un fichier client est une liste nominative d'individus, assortie de certaines données complémentaires, plus ou moins détaillées (...) » (Le Mercator).

Dans un contexte de plus en plus concurrentiel, avec des marchés qui se réduisent, se modifient sans cesse, la maîtrise et l'utilisation du fichier client deviennent de véritables atouts pour l'entreprise. Préalable à toute action de prospection et de fidélisation, ce fichier permet d'instaurer une politique commerciale plus active, moins intuitive et basée sur la connaissance client. Cette base de données permet, à condition de l'exploiter correctement, de placer le client au centre de ses propositions commerciales.

Comment constituer un fichier client ?

Pour constituer un fichier client, nous pouvons faire appel à des sources internes et externes à l'entreprise.

Les sources internes s'appuient sur les informations recueillies auprès de votre clientèle mais aussi des prospects rencontrés en rendez-vous ou lors de salons professionnels...

Les sources externes ont un coût mais peuvent être très efficaces pour la conquête de nouveaux clients (fichier des entreprises des consulaires par exemple, Mediapost data...). Les sources d'information gratuites sont quant à elles limitées en termes d'information ou d'exploitation (ex : les Pages jaunes).

Dans le fichier client, vous devez inscrire des informations utiles à la commercialisation de vos produits et services. Ces données vont dépendre du secteur d'activité dans lequel vous travaillez

BÂTIMENT	SERVICES	ALIMENTATION	FABRICATION (2)
<p>Exemple de fichier (1)</p> <ul style="list-style-type: none"> Client ou prospect ? Nom : Prénom : Date de naissance : Téléphone : Email : Adresse : Propriétaire ou Locataire : Chiffre d'affaires réalisé avec ce client : Travaux effectués : Travaux envisagés + date (ex. les entretiens) : Nous a contacté suite à : pages jaunes, prospectus, bouche à oreilles... A recommandé l'entreprise auprès de X personnes + nom 	<p>Exemple de fichier (1)</p> <ul style="list-style-type: none"> Client ou prospect ? Nom : Prénom : Date de naissance : Téléphone : Email : Adresse : Chiffre d'affaires réalisé : Carte de fidélité : date création, date de fin, nombre de passages Prestations réalisées (avec les détails) : Achat de produits : Nous a contacté suite à : pages jaunes, prospectus, bouche à oreilles... A recommandé l'entreprise auprès de X personnes + nom 	<p>Constituer un fichier client peut sembler difficile voire impossible :</p> <ul style="list-style-type: none"> achats de la vie courante pas de facturation nominative manque de temps... <p>En conséquence, les actions de promotion commerciale sont rarement ciblées.</p> <p>Rien n'est perdu : voici quelques pistes pour constituer un fichier client :</p> <ul style="list-style-type: none"> mettre en place une carte de fidélité. En profiter pour recueillir quelques données utiliser le bon de commande comme source d'information. Par exemple : un client vient commander un gâteau d'anniversaire. Invitez-le à remplir un bon de commande sur lequel il indique le nom, prénom, adresse, courriel, date de naissance de la personne. Cela vous permettra de mieux connaître votre clientèle. 	<p>Exemple de fichier (1)</p> <ul style="list-style-type: none"> Client ou prospect ? Nom : Prénom : Date de naissance : Téléphone : Email : Adresse : Chiffre d'affaires réalisé : Prestations réalisées (avec les détails) : Achat de produits : Nous a contacté suite à : pages jaunes, prospectus, bouche à oreilles... A recommandé l'entreprise auprès de X personnes + nom

(1) Cette liste n'est pas exhaustive (2) Les entreprises de ce secteur travaillent pour d'autres professionnels et doivent impérativement constituer un fichier client de qualité (contrats à renouveler...)

IMPORTANT Constituer un fichier client ne doit pas être trop complexe et nécessiter beaucoup de temps. Il faut aller à l'essentiel. Une fois ce fichier constitué, vous pourrez l'exploiter et ainsi développer votre fonds de commerce, fidéliser votre clientèle, rentabiliser vos actions commerciales et de communication.

RÈGLES Quelques règles à suivre :

- Un fichier a besoin d'être mis à jour, de vivre, pensez à régulièrement l'actualiser.
- Vous êtes soumis à certaines obligations, et notamment à la déclaration de votre fichier auprès de la Commission nationale informatique et libertés (www.cnil.fr).

SUPPORTS Il existe de nombreux supports utilisables pour la constitution de ce fichier :

- Papier
- Logiciels gratuits (Open office, Dolibarr ERP/CRM, SugarCRM...)
- Logiciels payants (Excel, EBP, Ciel, zoho.com...)

Gagnez un week-end atypique en roulotte !



Avec notre partenaire Fitour Geneste Voyages à Brive, gagnez un week-end atypique en Auvergne et passez une nuit en roulotte ! Ce séjour est valable pour deux personnes et inclut les petits-déjeuners ainsi qu'un accès à la piscine chauffée et au sauna. Détente assurée !

A partir des mots ci-dessous, à gauche, en ajoutant une lettre et en les mélangeant, trouvez les mots qui correspondent à la définition de droite. Les lignes grisées verticales vous révéleront les mots qui correspondent à la définition "Voeu en janvier".

ABROGEA	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	ACTION DE RABOTER
ROUTEUR	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	TRAVAILLE LE BOIS OU LE METAL
DINONS	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	BILLES DE BOIS CYLINDRIQUES
INERTE	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	TRAVAILLE DU PINCEAU
CERISE	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	LIEU DE LA PREMIERE TRANSFORMATION DES BOIS

OFFRE SPECIALE ARTISANS - 60 € par personne

FITOUR AGENCES DE VOYAGES

3 agences à votre service :

- FITOUR Brive 05 55 24 57 59
- FITOUR Tulle Thomas Caxok 05 55 20 20 28
- FITOUR Ussel FRAM 05 55 72 60 34

EXCLUSIF !

- Venise et les lacs italiens
- Croisière îles grecques
- Hongrie Sloveie

Mail - juin 2012, au départ de l'aéroport de BRIVE

Un tirage au sort permettra de déterminer le gagnant du jeu ayant retourné par voie postale la réponse exacte accompagnée de ses coordonnées complètes (profession, adresse, téléphone, email). Photo non contractuelle, valeur du lot 99 €. Week-end valable pour deux personnes jusqu'au 30/10/12. Réponse à retourner à : Chambre de Métiers et de l'Artisanat de la Corrèze, Jeu Trait d'Union, 8, av. Alsace-Lorraine, BP 72, 19002 Tulle Cedex.

Félicitations ! Félicitations au gagnant de notre jeu 230. La réponse était "Château". Hervé Caudy, artisan maçon couvreur à Tulle, a gagné un week-end romantique pour deux personnes dans un château bordelais. Ce lot est offert par notre partenaire Fitour Geneste Voyages à Brive.

WEB



Un site internet idéal pour redécouvrir la Corrèze : idées de sorties, bons plans week-end, guide des meilleurs restaurants... Laissez vous guider.

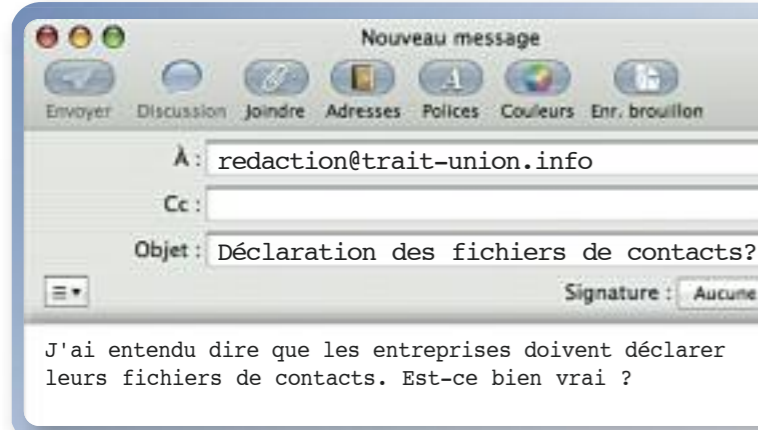


Ce site pédagogique rappelle l'importance du tri sélectif et vous donne des conseils pour réduire vos déchets par des gestes simples.

APCE **APPLI**

L'agence pour la création d'entreprises lance son application iPhone à destination des créateurs, repreneurs et auto-entrepreneurs. Vous y trouverez des conseils, l'actualité du secteur, les prochains salons régionaux, des vidéos, des outils de mise en relation avec des banques et des assureurs... Une application pour smartphone Android est prévue pour février 2012.

Question des lecteurs :



En effet, dès lors qu'une entreprise crée un fichier de contacts pour la gestion de ses clients ou des opérations de prospection, elle doit déclarer gratuitement sa base de données à la CNIL. Même si l'entreprise ne souhaite pas échanger ou vendre son fichier, la déclaration est obligatoire dans le cadre de la "Loi Informatique et Liberté", sous peine de sanction pénale. Pour s'inscrire, rien de plus simple ! Il suffit de se connecter sur le site de la CNIL et de suivre, en quelques clics, la procédure indiquée. [www.cnil.fr / rubrique "Déclarer un fichier"](http://www.cnil.fr/rubrique/D%C3%A9clarer_un_fichier).

>> Offres d'apprentissage

- Boucherie Christian Automarchi à Beaulieu cherche candidat(e) pour contrat d'apprentissage en **CAP boucherie** (05 55 91 12 86).
- Boucherie Pegard Nicolas à Sornac recherche candidat(e) pour contrat d'apprentissage en **CAP boucherie** (05 55 95 19 12).
- Boucherie Michel Bourg à Bugeat recherche candidat(e) pour contrat d'apprentissage en **CAP boucherie** (05 55 95 59 46).
- Entreprise Aux mille saveurs à Beynat cherche candidat(e) pour contrat d'apprentissage en **CAP boucher ou charcutier** (Mme Machemie 05 55 85 50 87).
- Pâtisserie Ernst à Brive cherche candidat(e) pour contrat d'apprentissage en **CAP ou BTM pâtisserie** (05 55 24 45 08).
- Pâtisserie Besseyre à Bort les Orgues recrute en contrat d'apprentissage **CAP pâtisserie** (05 55 96 06 30).
- Entreprise de plomberie/chauffage à Seilhac cherche un(e) jeune déjà titulaire d'un **CAP installateur sanitaire** souhaitant préparer en apprentissage la mention complémentaire Maintenance des équipements thermiques individuels (M. ou Mme Soulier 05 55 73 20 65).

>> Offres d'emploi

- Boulangerie Pâtisserie à Objat recrute un(e) **pâtissier en CDI**, titulaire d'un CAP et BP en pâtisserie et disponible immédiatement (06 30 38 87 32).
- Boulangerie Pâtisserie d'Ussel recrute un(e) **boulangier expérimenté**, titulaire du CAP et BP boulangerie (si possible). Qualités attendues : rigueur, esprit d'équipe, goût pour la nouveauté. Poste à pourvoir en **CDI** de 35H (M. Blascot 05 55 96 23 41 - le matin).
- Salon d'esthétique en phase de développement cherche une **esthéticienne confirmée**. Titulaire de CAP+ BP ou BTS, avec minimum 2 ans d'expérience professionnelle en institut (vente et soins) la personne doit être dynamique, sérieuse et de bonne présentation. Poste à pourvoir en **CDI** début 2012, formation assurée. (Mme Guerrier 05 55 93 29 22).

>> Demandes d'apprentissage

- Marine Rivière, 17 ans 1/2, résidant à Brive, cherche un contrat d'apprentissage dans une entreprise du secteur de Brive pour sa 2^{ème} année de **CAP service en restauration**.
- Elodie Descaves, résidant à Cosnac, cherche entreprise secteur de Brive et alentours pour suite de contrat d'apprentissage en **BP cuisine** (2^{ème} année).
- Marion Momaud, 18 ans, titulaire du CAP et MC en pâtisserie cherche entreprise pour préparer le **BTM pâtisserie** sur bassin de Brive.
- Mélodie Massias, 16 ans, cherche entreprise sur le secteur de Brive pour poursuivre son contrat d'apprentissage 1^{ère} année en **CAP pâtisserie**.

>> Petites annonces

- **Commerce Tapissier Décorateur à vendre** cause retraite Brive centre-ville. 30 m2 + dépendance. Nombreux échantillons tissus d'éditeurs, clientèle sélectionnée. Echantillons de tissus et référencement officiel auprès d'éditeurs. ■ Mme Marie-Christine Vuille 06 08 41 30 57 www.doubles-rideaux.fr • info@tissus-editeurs.fr
- **Gare cantonale de St Rémy à vendre**. L'ensemble se compose au rez-de-chaussée du hall d'accueil, du guichet avec le comptoir d'origine en bois, du bureau du chef de gare. A l'étage : trois chambres, un salon salle à manger, une cuisine, un wc et une salle de bains, des placards. Les combles sont aménagés. Chauffage central fuel récent. Hangar sur le coté avec quai de chargement. Le terrain autour est à définir en fonction des besoins. Ensemble intéressant pour un artisan. Prix demandé : 120 000€ ■ Renseignements : rioult_remi@orange.fr

Contact

Obtenez le détail des annonces

en précisant la référence auprès du Centre d'Aide à la Décision de la Chambre de Métiers et de l'Artisanat. Tél : 05 55 29 95 95 cad@cma-correze.fr

Découvrez toutes les offres d'emploi et de formation mises à jour en temps réel sur internet : www.cma-correze.fr

Une Gamme Complète de véhicules de fonction et véhicules de société. Toujours une solution professionnelle pour vos besoins.



Une Gamme Complète de véhicules utilitaires, toujours une solution professionnelle pour vos besoins de fourgons, bennes, de plateaux, de transport de personnes, de châssis cabines...



AXESS AUTOMOBILES
Zac du Mazaud Rue Armand Sourie
19100 Brive la Gaillarde
Tél : 05.55.87.17.17

Votre contact :

Philippe COURNIL : 06.16.47.46.35
Philippe.cournil@axessautomobiles.com

www.faurie.fr

GRATUIT !
Petites annonces gratuites
Déposez gratuitement vos petites annonces (matériel, véhicules, mobilier...) ainsi que vos offres et demandes d'emploi et d'apprentissage sur le site de la Chambre de métiers : www.cma-correze.fr

PROMO !
Votre site web
Vous voulez faire connaître votre site internet ? Gratuitement, faites la promotion de celui-ci sur www.cma-correze.fr



Envie de reprendre ou de créer une entreprise ?
Lancez-vous, nous sommes LA !

25 Caisses de Crédit Mutuel en Limousin.

Prêt Spécial Transmission

Renseignez-vous au : 05.55.02.02.82
ou dans votre Caisse de Crédit Mutuel

Crédit Mutuel
LA banque à qui parler
www.cmlaco.creditmutuel.fr

Être à vos côtés
 24h/24, 365 jours par an,
 ça, c'est professionnel !



Pour vous, nous pensons à tout.

- Activité professionnelle
- Véhicules
- Santé, Prévoyance
- Retraite

**Vous aussi,
 faites équipe avec MAAF**
 Contactez votre
 Conseiller MAAF Pro au

N° Indigo 0 825 325 350

0,15 € TTC/min (hors appel en poste fixe) - service selon disponibilité

www.maaf.fr



la référence qualité prix

RCS NORD 342 073 580

Professionnels, reprenez une entreprise en toute sérénité.



Photographie: Les Ateliers de la Cité - Crédit photo: Shutterstock - M. HERNANDEZ CO

* Prêt allant jusqu'à 100 000 €. Sous réserve d'acceptation du dossier par la Banque et par la SOCAMA. En cas de défaillance, le recours de la Banque à l'encontre de l'emprunteur s'exerce sans limitation sur les biens affectés à l'exploitation de son entreprise mais est limité à 25% du montant initial du prêt sur ses biens hors exploitation.



Pour les entreprises la SOCAMA bénéficie d'un régime de faveur de programmation initié par la commission et l'institution de la Communauté Européenne.

Contactez-nous :
 Tulle : 0 892 890 063
 (0,34€/min)
 Brive : 0 820 079 100
 (0,12€/min)



Banque et populaire à la fois.